

OneMore INTERNATIONAL Journal

YENİ MARKA
LUMIERE

YENİ ÜRÜNLER
SORNIE

**GOLDEN LEAGUE
SILVER LEAGUE
KAZANANLARI**

**One More
International
YENİLİKLERİ**

CANTEN KAYA'dan

**ONE MORE INTERNATIONAL
HOLLANDA
KALİFİKASYONU
SEYAHATI**

**VICTOR GARCIA'dan
MEKSIKA**

**Vision DAY2'den
KARELER**



- 3 KÜRESEL ÇAPTA CİDDİ BİR HIZLA BÜYÜMEYE DEVAM EDİYORUZ
- 5 **iller sıralaması**
- 7 DANIŞMA KURULU
- 8 ŞEHİRLER YARIŞIYOR
- 9 ONE MORE ACADEMY
- 11 VISION DAY 2
- 17 HOLLANDA KALİFİKASYONU
- 18 ARAÇ KATKI PAYI KAZANANLAR
- 19 LİDERLERİMİZİN KAMPLARI
- 26 YENİ MARKA, YENİ ÜRÜNLER
- 27 ONE MORE SPORTS
- 35 DEĞİŞİME FIRSAT VER
- 47 **GALA YEMEĞİ**
- 51 HATIRA dinlenir, HİKAYE satış kapatır
- 53 Liderlerin KANITLANMIŞ 10 özelliği

OneMore
INTERNATIONAL Journal



Sahibi
OneMore International

Yayın Kurulu
Mustafa Erdil
Sevcihan Saygılı Erdil
Alper Volkan Karpuz

Yayın Direktörü
İrem İpekbayrak

Adres
One More International
Esenyurt/İstanbul

BASKI
Trio Basım Yayın Medya Film
Ltd. Şti. / Gümüşsuyu Caddesi
litrosyolu 2. Matbaacılar Sitesi zb 8
Topkapı Zeytinburnu
info@triomedya.com



HOŞGELDİNİZ...

Merhaba Değerli Profesyoneller,
Yine sizlerle muhteşem bir yılı daha tamamlamanın huzuru ve mutluluğunu yaşıyoruz. Öncelikle kendinize ve şirketimize vermiş olduğunuz değerden dolayı sizleri gönülden kutluyorum.

2019 yılından biraz sizlere bahsederek cümlelerime başlamak istiyorum.
Bu yıl çok zorlu virajların olduğu bir o kadar da o virajların hepsinden başarı ile döndüğümüz bir yıl olarak hafızalarımızda yerini aldı. Yıl başından itibaren mart ayında ve temmuz ayında 2 büyük Vision Day etkinliğini başarı ile tamamladık. Bu etkinliklerde dünyadan gelen misafirlerimiz ile şirketimizin gücünü kendi içimizde bir daha (One More) yaşadık. 10'un üzerinde ürün temsilcisi kampı gerçekleştirdik sizlerin sayesinde. Ve yıl sonuna geldiğimiz de 100.000'inci ürün temsilcimizin de ailemize katılması ile artık 6 rakamlı sayılara ulaştık.

İnsan kendine sormadan edemiyor acaba 1.000.000'uncü ürün temsilcimiz kim olacak ve hangi ülkeden olacak diye 2019'da dünyadan liderlerimiz oluşmaya başladı ve üst kariyerlerde Sapphire Master kariyerine gelen arkadaşlarımız sayesinde işimizin gücü bir kez daha ortaya kondu diyebiliriz. Bundan 5 yıl önce eşimle hep merak ederdik ilk bu kariyerlere gelenler kimler olacak diye. Şimdi geldiğimiz noktada bu kariyerlere ulaşan kişileri gördükçe inanır mısınız geçmişe gidip o hayal ettiğimiz günleri hatırlamadan ileriye bakamıyoruz. Bu muhteşem duyguyu sizinle birlikte yaşıyor olmanın gururunu hani insan kendi ile baş başa kalır ya işte o anlarda daha çok hissediyorum.

Elimde, hepimiz bilirsiniz kahve sevgimi, kahvemle evimdeki koltuğuma herkes yattıktan sonra yerleşip düşünmeye başladığımda tüm o güzel günler tüm o anılar gözlerimin önünden geçmeye başlıyor. Hani anlamsız bir gülümseme ile karşıya doğru umutla baktığımız anlarda kendinizi yakalarsınız ya mutlaka siz de yaşamışsınızdır kendimi sürekli o durumda yakalıyor oldum sayenizde. Bu kadar duygularına girdikten sonra biraz da yeniliklerden bahsedelim. 2020'de bizleri neler bekliyor?

Yıl içinde ekibimiz ve danışmanlarımız ile birlikte yoğun Ar-Ge çalışmalarını da devam ettirdik. Güney Kore seyahatimizde çok farklı ürünler ile ilgili olarak bağlantılarımızı gerçekleştirdik ve bu sayede sizlerin önünü açacak yepyeni ürünlerin anlaşmalarını tamamladık.

Lumiére markası altında Sornie setimiz ile kozmetik sektörüne giriş yapıyoruz. Hepinizin ara sıra sohbetlerimize konu olan "Ah bir kozmetik ürünüümüz olsa idi" sözü biz harekete geçirdi ve sonuçta 2 seneye dayanan bir Ar-Ge neticesinde Lumiére markası doğdu. Şimdiye kadar çok farklı ve inovatif ürünler ile sizlere hizmet veren One More International markası yine bir öncülük yaparak Collagen içerikli bant üretmiş ve yüz maskeleri ile sizlere yepyeni bir pazarı daha açmış bulunmaktadır.

2020'nin ilk çeyreğinde yeni ülke yapılanmalarını yoğun bir şekilde gündemimize alıyor olacağız. İlk çeyrekte sonra ikinci ve üçüncü çeyrekte bu yapılanmaların sağlıklı olması adına bol bol seyahat bizleri bekliyor olacak gibi duruyor. Bu dönemde sizlerle şahsi olarak pek fazla görüşemeyebiliriz ama biliyorsunuz ki bir telefon kadar yakınız dünyanın neresinde olursak olalım.

Geri planda çalışmaları devam eden ürün ve yeni pazarlama kanalları ile ilgili de 2020 yılında sizleri büyük sürprizler bekliyor olacak.

One More International olarak 2025'e kadar olan vizyonumuzu ve yapacaklarımızı biliyoruz ve bu doğrultuda ilerliyoruz. Bu konuda da en büyük desteklerin yine her zaman olduğu gibi sizlerden geleceğini içimizde hissediyoruz. Şimdiden 2020 yılında başarılarınızın katlanarak artmasını diliyor ve bu yıl yapacaklarınızın 2025 yılının temellerini atıyor olacağının da altını çiziyorum.

Hepinize sevgi ve saygılarımı sunuyorum.
Başarılar...

Mustafa Erdil

One More Medical San. A.Ş.
One More Europe B.V.
Global Başkanı

KÜRESEL ÇAPTA ÇOK CİDDİ BİR HIZLA BÜYÜMEYE DEVAM EDİYORUZ

Değerli One More International ekibi,

Öncelikle hepimizin yeni yılını kutluyor, başarı ve mutluluk dolu bir 2020 diliyorum.

5. Yılını bitiren ve global pazarda gücünü artırmaya devam eden One More International, birbirinden büyük yeniliklerle yoluna devam ediyor.

2019'un sonlarına doğru, 100.000 kayıtlı distribütör edinen şirketimiz, küresel yatırımlarına hız vermiş bulunmaktadır.

Hali hazırda ofis ve şirketlerimizin bulunduğu Türkiye, Hollanda, Azerbaycan ve KKTC'nin yanı sıra, 2020 hedeflerimiz içinde, 4 yeni ülkede şirketleşmek olduğunun müjdesini vermek isteriz.

Öncelikle Meksika'dan başlamak isterim. Güney Amerika Kıtası'nın en önemli ülkelerinden biri olan Meksika'da, One More International sesleri yükselmeye devam ediyor. 1.000'in üzerinde kayıtlı distribütörümüzün olduğu Meksika'ya, 2020'nin başında gerçekleştirilecek seyahatler ile, şirket ve ofis kurulumlarımızın tamamlanacağını, büyük bir mutluluk ve heyecan ile belirtmek isterim.

Şimdiden, One More Mexico LLC'nin hepimize hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum.

Özellikle Kazakistan'da bulunan ekiplerimizin yoğun talepleri ile, One More Kazakhstan Ltd'nin kurulmaması düşünülemez.

One More International, 6. Şirketini de, Kazakistan'a kurma kararı almış bulunmaktadır.

Özellikle Kazakistan, Özbekistan ve Kırgızistan'a hizmet vermeyi hedefleyen müstakbel şirketimizin, One More International markası altında, bir elmas gibi parlayacağına inanıyoruz.

Dünya'nın en büyük ülkelerinden biri olan ve toprakları Finlandiya'dan Çin'e kadar uzanan Rusya, One More International'ın adını Dünya'ya duyurmak için var gücüyle çalışan ekip arkadaşlarımız ile doldu.

Bizler de, bu emeklerin ve başarıların karşılığını, One More International'ın en güçlü şirketlerinden biri olacağına inandığımız One More Russia Ltd'yi kurarak ve Rusya'ya aynı Türkiye gibi bir genel merkez kurarak vereceğiz.

Malumunuz, Türkiye'den, Dünya'nın her köşesine gönderilen kargolarımız, ciddi boyutlara ulaşmıştır.

2020'den itibaren, Türkiye dışı kargolarımızın Avrupa Birliği bölgesi dahilinde olan Bulgaristan üzerinden gönderileceğinin müjdesini vermek istiyoruz.

Bulgaristan'a yapılacak depo ve kargolama yatırımlarımız ile, ürünlerimiz, Türkiye dışındaki çalışma arkadaşlarımıza, çok daha hızlı bir şekilde gönderilecektir.

Sizlerin de gördüğü üzere, One More International, küresel çapta çok ciddi bir hızla büyümeye devam ediyor ve küresel çapta holdingleşme yolunda hızla ilerliyor. Takipte kalın, daha yeni başlıyoruz...

Bu büyük ailenin her bir ferdine en derin saygı ve sevgilerimi sunuyor, One More'lu yıllar diliyorum.!



Alper Volkan KARPUZ
One More International
İcra Kurulu Başkanı

ONE MORE INTERNATIONAL İLLER SIRALAMASI



6. KONYA	11. ESKİŞEHİR	16. SAMSUN
7. DENİZLİ	12. KAYSERİ	17. SAKARYA
8. UŞAK	13. AYDIN	18. MUĞLA
9. MANİSA	14. BALIKESİR	19. AFYONKARAHİSAR
10. KOCAELİ	15. EDİRNE	20. KÜTAHYA

NOT: One More International tarafından sistemden alınan veriler, 15 Temmuz - 31 Aralık 2019 tarihleri arasındadır.

ONE MORE INTERNATIONAL EN ÇOK KAZANANLAR LİSTESİ



NOT: 15 Temmuz - 31 Aralık 2019 arası tarihlerdeki sistemsel incelemeler sonucunda liste düzenlemesi yapılmıştır.

ONE MORE INTERNATIONAL DANIŞMA KURULU



Saygıdeğer OneMore Ailem;

2014 ten bu zamana kadar yaklaşık 5 yıldır misyon ve vizyonumuz doğrultusunda gece gündüz demeden sizlere hizmet etmek bizi onurlandırıyor. Yönetim kurulumuz ise kuruluşundan beri alacağı kararları Danışma Kurulu ile birlikte yürütmektedir. Danışma Kurulumuz yine sizler gibi ekip arkadaşlarımızdan oluşmaktadır. Bu vesile ile onlara bir kez daha teşekkür etmek istiyorum. Çünkü kendi kazançları ve ekiplerinin kazançları için değil 100 binleri geçen bayi ağımızın her kademesi için uğraş vermekteler. Aldıkları ve alacakları kararlarda tüm OneMore ailesi için neler yapılabilirini düşünmekte ve hissederek bu fikirlerini belirtmekteler.

Sayın Danışma Kurulumuz daha iyi neler yapabileceğimizi ve önümüzde ki 5 er yıllık planlar da bize ve tüm OneMore ailesine ışık tuttuğunuz için teşekkür ederim.

Saygılarımla.
Mehmet Özkağncı

ŞEHİRLER YARIŞIYOR

**GOLDEN
LEAGUE**

KAZANANLAR

ARALIK: KAYSERİ
KASIM: DENİZLİ
EKİM: ESKİŞEHİR
EYLÜL: ANKARA
AĞUSTOS: BURSA

**SILVER
LEAGUE**

KAZANANLAR

ARALIK: AFYON
KASIM: BALIKESİR
EKİM: SAKARYA
EYLÜL: DENİZLİ
AĞUSTOS: EDİRNE



ONE MORE
INTERNATIONAL

www.onemoreglobal.com

Bizi Takip Edin!
#onemoreinternational

NOT: 15 Temmuz - 31 Aralık 2019 arası tarihlerdeki sistemsiz incelemeler sonucunda liste düzenlemesi yapılmıştır.



One More
INTERNATIONAL Journal

MEHMET EREN
Eğitimci - İş
Geliştirme Uzmanı

Merhaba Değerli Profesyoneller,
Bugün sizlerle One More Academy'den bahsetmek istiyorum. 2019 yılının son çeyreğinde harekete geçen keyifli ve bir o kadar da bilgi içerikli olan One More Academy kariyer gelişim programı temelde sizleri bireysel olarak geliştirmeyi hedeflemektedir.



ONE MORE INTERNATIONAL ACADEMY



Geçmişte Anka eğitim kamplarında gerçekleştirdiğimiz modelin biraz daha üstünde bir eğitim olan Academy 1 eğitiminde Beginner ve üzeri kariyerlerde olan arkadaşlarımızın sahne ve platform becerilerini geliştirmeye başladık. Eğitime katılan her bir kariyerli arkadaşımızın eğitim sonrası sahnede duruş ve sahneyi kullanma becerilerinin dünya standartlarında üst düzeylere doğru yaklaştığını görmek bizleri ayrıca mutlu etti.

2020 yılında da devam edecek bu eğitim tüm beginner ve üzeri kariyer sahibi olan katılımcıların sahip olacağı bir eğitim olacaktır.

Academy 2 programında ise 1'i başarıyla tamamlayanlar arasından oluşturulacak olan gruplara dilin etkin kullanımı ve sahnede iletişim becerileri konularında yetkinlik kazandırıyor olacağız. Göktürk Hocam ile birlikte tasarladığımız bu eğitim programlarında amacımız Academy eğitimleri sonrasında belirli bir standart oluşturmak ve herkesin aynı sesi kullanıyor olmasını sağlamaktır. Daha sonrasında ise Academy 3 programında bireysel anılarımızı hikayeye dönüştürmeyi deneyimliyoruz olacağız. Her bir seviye ile birlikte sizlerin sahadaki duruşlarınız çok daha güvenli ve bilgi dolu olacağından bu sizin ekipleriniz üzerindeki etkinizi de güçlendirecektir.

Ayrıca Academy çatısı altında bu yıl Anka eğitim kamplarını da tekrar plana almış bulunmaktayız. Bu kamplarda da sizlerin satış ve 1-1 görüşmelerde kullanacağınız farklı yetkinlikleri sizlere kazandırmayı amaçlamaktayız.

2020 yılında bol eğitilmiş ve bol kariyerli bir yıl geçirmeniz dileğiyle...





MUHTEŞEM ORGANİZASYON VISION DAY 2





www.onemoreglobal.com

PAZARLAMA SEKTÖRÜ İÇERİSİNDE,

SİZ NEREDE OLACAĞINIZA KARAR VERDİNİZ Mİ?



KAYHAN KİŞİOĞLU
Satış - Pazarlama
Direktörü

Merhaba değerli One More ailesi; Ben Kayhan Kişioğlu, 3 Haziran 1989 tarihinde İstanbul da Dünya'ya geldim. 4 senelik evliyim.

13 yıllık perakende ve mağazacılık sektöründen sonra, One More International ile Network Marketing sektörüne geçiş yaptım.

1 Mart 2017 yılında başlayan One More macerası şu an 3. Yılıni doldurmak üzere, daha nice senelere...

Hayatımızın her alanında olan pazarlama ve tavsiye mekanizmasından biraz bahsetmek istiyorum.

Pazarlama her yerde. Hatırladığınız ilk anılarınızdan, bugün ve yarın etrafınız hep kuşatıldı ve kuşatılmaya devam edecek.

Peki pazarlama sektörü içerisinde, siz nerede olacağınıza karar verdiniz mi? Biz Network Marketing sektöründe 5. Yılıni doldurmuş, Wellness alanında yeni bir çağ başlatıp, gerek Türkiye içerisinde gerek Global pazarda adını duyurmuş bir Türk firmasıyız. Dünya çapında 110.000'i aşkın distribütör sayısına ulaşarak alanımızda ne kadar istikrarlı ve hedefine odaklanmış, bir şirket olduğumuzu göstermiş durumdayız.

"Her geçen gün hedeflediğimiz başarıya ve motivasyona, siz değerli ailemiz ile birlikte adım adım yaklaşıyoruz. Bunun en belirgin kanıtı ise Türkiye'nin 81 iline One More ürünlerinin gitmiş olmasıdır. Bu gurur verici tablo, sahadaki arkadaşlarımız ve şirket çalışanlarının gurur tablosudur."

Her sene belirli aralıklar ile icra ettiğimiz, One More International Vision Day organizasyonuna, kitlelerin akın etmesi de bunun en büyük kanıtıdır.

Sizlerde bu başarı tablosunda bizlerle birlikte olmak istiyorsanız, hayallerinize ve arzularınıza uygun hareket planı çizmelisiniz.

Kendinizi bulduğunuza, sevdiğiniz işi yaptığınıza, gerçekten mutlu olduğunuza emin misiniz?



This is Marketing - İşte Pazarlama; işinizi hayallerinize, arzularınıza ve hizmet etmek istediğiniz komünitelere dayandırmakla alakalı. İnsanlarda olumlu değişiklikler yapmak, gurur duyabileceğimiz işler ortaya çıkarmakla alakalı, yani piyasayı takip etmekten ziyade piyasa lideri olmakla alakalı.

Geçen çeyrek yüzyıl boyunca, Seth Godin milyonlarca girişimciye, pazarlamacıya ve hayatın her kesimindeki hayranlarına blog yazıları, konferansları ve çok satan kitaplarıyla ilham verdi. Yaklaşımının temelinde büyük bir fikir var: Büyük pazarlamacılar, müşterilerini şirketlerinin problemini çözmek için kullanmazlar; müşterilerinin problemlerini çözmek için pazarlamayı kullanırlar. Godin şimdi, ilk kez, okurlarına pazarlama bilgeliğinin özünü erişilebilir ve zamansız tek bir pakette sunuyor.

Benim içimde saklı olan cevherim, ilham kaynağım One More ile birlikte gün yüzüne çıktı. Edindiğim deneyimler, tanıştığım insanlar, öğrendiğim yeni şeyler, katıldığım etkinlikler ve dahası beni geliştirdi ve beni ben yaptı. Her zaman örnek aldığım bana destek ve ilham kaynağı olan Sayın Mustafa Erdil ve Sevcihan Saygılı Erdil kendimi bulmamı sağladı. Evet ben gerçekten kendimi buldum. Peki ya siz? Kendinizi bulduğunuza, sevdiğiniz işi yaptığınıza, gerçekten mutlu olduğunuza emin misiniz? Eğer 1 saniye içerisinde tabii ki eminim cümlesini tereddütsüz kurabiliyorsanız ne mutlu size. Ama eğer kuramıyorsanız sizin de One More ile tanışma vaktiniz gelmiş demektir.

ve üstü kariyerine ulaşan üyelerimize özel
HOLLANDA KALİFİKASYONU



5 Mart - 15 Eylül tarihleri arasında Kalifikasyonu kazanan liderlerimiz ile

**10-13 Ocak 2020 tarihleri arasında
Hollanda Seyahatimiz Gerçekleşti!**

detaylar bir sonraki dergide!



FEDAİ OZAN
sapphire master



KENAN ÖZAYDIN
sapphire master



MURAT DAL
pearl master



ZEYNEL AÇIKEL
pearl master



İMREN GEÇKİN
master



YALÇIN ÇAPARLI
master



SOYKAN PANCAROĞLU
master

**ONE MORE INTERNATIONAL
15 TEMMUZ - 31 ARALIK 2019
ARAÇ KATKI PAYINI KAZANANLAR**

- FERHAT ENSARİ
- MEHMET YILMAZ
- AKIN TEBER
- ASUMAN İÇTEN
- FERDİ ÖZDEMİR
- AKIN KURAN
- FATMA ÖZDEMİR
- ERDİNÇ HONCA
- FATİH & ELİF BAYRAKTAR
- MUSTAFA ÖZDEMİR
- İMREN GEÇKİN
- TAHİR TEYBEK
- RAMAZAN AKIN
- OSMAN ARISLAN
- SAİM KARAKAYA
- HABİL BADALOV
- ALİŞAN KONYALI

MASTER CAMP



MASTER CAMP





GOLD TEAM KAMPI





SIMURG TEAM KAMPİ

kariyerler

SAPPHIRE MASTER

FEDAİ OZAN H.KENAN ÖZAYDIN

PEARL MASTER

MURAT DAL ZEYNEL AÇIKEL FATİH & ELİF BAYRAKTAR
HASAN ORHAN TARIK & ŞERİFE DEĞİRMENÇİ

MASTER

E.DİLŞAT DAL SAİM KARAKAYA SOYKAN PANCAROĞLU
HÜSEYİN DEMİR İMREN GEÇKİN

ASSISTANT

KADİR BİBER SEYHAN GÖKALP REYHAN AYDIN MEHMET FERDA ÖZER
MENDERES ATACAN MUSTAFA ÖZDEMİR YUNUS DURMAZ MEHMET YILMAZ
AKIN TEBER M.CAN BİLİROĞLU SALİHA SEVÜK TEKİN
AKIN KURAN ASUMAN İÇTEN FERHAT ENSARİ

APPRENTICE

RAMAZAN AKIN RAVZA ATACAN M.GÜLEN ADIVAR FATMA KARAÇAM DURU
FATMA AKYOL AYŞE SOLMAZ HAKAN AYDIN TEZCAN ACARTÜRK
REYHAN AYDIN AYŞE AKSOY ÖZLEM BAYRI GÜLŞAH AYAR
AHMET ÇİLEKAYA AYŞE KOÇAK LÜTFİ ORAN ALİYE TOPKAYA
GÜLCAN VEZİR EKREM ÖZDEMİR SAMİYE GENÇ GÖZDE ÖĞÜT
GÜLÇİN YILDIZ FERDİ ÖZDEMİR ADALET KARAKOLCU SİBEL BALCI
FERDİ ÖZDEMİR HAYRİYE BAŞAK SEDA SULAK ÖZLEM ENSARİ
ÖZGÜR EFESOYLU KÜBRA AYDEMİR FERDİ ÜNLÜ FATMA UYSAL
AKIN KURAN M. HAKAN FİŞENGİ ESRA & KADİR TURGUT MURAT SAVAŞ
FATMA ÖZDEMİR M. MENEMENCİOĞLU MELİKE ŞEYDA BENER METİN SULAK
FATMA AKYOL NADİR BÜYÜKŞEKERCİ HASAN BAŞOL OZAN ADIVAR
ÖMER FIRINCI NEDİME BAKIR YAŞAR DAL ŞEHRİBAN SAKAR
MERYEM ACAR OSMAN ÇAMUR FERDANE DEMİR V.M.HERNANDEZ
KAZIM GÜRBÜZ ÖZNUR AKGÜN
NEZİR KUYUMCU YASEMİN YİĞİT CÜNEYT ALTINKAYA

BEGINNER

FERAT KARAASLAN EMRE ACAR YEMLİHAN KAYA CEMAL AKÇAY
HAYDAR ERMİŞ SERDAR ÖZDERE İLGİNAY GÖBÜT GÖKSEL ERDEM İÇTEN
DERYA ŞİMŞEK HASAN AKPINAR MÜCAHİT KORMAN F.BAHAR ŞARKAYA
FATİMA KÜBRA TUSKUN CEVHER SEYİS HİLMİ SALİH KILIÇ BİRSEN KONRAT
Ö.FARUK ÇETİNBAŞ M.AYKUT İŞİTMEZOĞLU HÜSEYİN ALTUN ESER ÇİFTÇİ
DİLEK ÇETİN ARZU ŞAHİN YASEMİN ÇAKIR HÜLYA EROL
TANER BALCI AZİME SEYHAN RAMAZAN ERGÜNEY FANİ GOULA
İLHAN VEZİR BURCU DEMİRTAŞ MEHMET AKAR GÜRBÜZ KAYA
DERYA ŞAHİNER HAYATİ GÜNAL AYŞE EZGİN ÇİMEN MUSTAFA UYAN
ZEKAİ DİKER İLYAS OLGAN ÜLKER DOĞAN FİLİZ KUZU
SEVGİ ÇOŞKUN İLNUR SATAR HATİCE GÜNGÖR VAHİDE TAŞKIN
ATALAY KİREMİTÇİ METİN KOÇAK EMİNE ARIKAYA ALİ SELÇUK
SAFİYE ÖNVER MURAT TUTAR ZELİHA KORUCU NURSAMET YARDIMEDİCİ
YILDIZ KAMA MUSA DURMAZ SEVİLAY YİĞİT MUSTAFA ENSARİ
OMİD JALILVAND MUSTAFA GÖKALP HACI ALİ BAYRAM BAKİ ŞENTÜRK
MERİH POZAM MÜJGAN ÖZMEN RIZA SEKMAN SİBEL KAYHAN
ENDER GEÇİMLİ NEŞE KİREÇCİ HASAN PAYIK MUHAMMED ERDEM
MUSA DURMAZ NURSEL YÜRÜR A.MERCAN AYDOĞAN SAMİYE GENÇ
SAFA ATACAN SUNA NAZLI MUSTAFA SARPDAĞ REFİK ÜNAL
REFİA BETÜL AYDIN TAYFUN ÇOLAK HATİCE KELEŞ ENES VİZEL
ELİF KALAYCI UĞUR ERDEM İ.HİLMİ GECİM N.YÜCEL BULDANLI
MEHMET HACİM A.SERCAN KOCABIYIK MEHMET YÜKSEL KEZBAN GÜRBÜZ

NOT: One More International tarafından sistemden alınan veriler;
15 TEMMUZ - 31 ARALIK 2019 tarihleri arasındadır.

YENİ BİR MARKA

Yeni Ürünler

Y E P Y E N İ B İ R

SEN

sörnîe

COLLAGEN PATCH
by lumière

sörnîe

ANTI-AGING MASK
by lumière

L U M Y È R E
Lighting your life
by One More

ONE MORE INTERNATIONAL AİLESİNE
KATILAN YENİ MARKAMIZ ve ÜRÜNLERİMİZİ
SUNMAKTAN GURUR DUYUYORUZ!



*One More Sports
ile sporcunun
yanındayız!*

Bilardodan Kick-Box'a çok geniş bir yelpaze içinde tüm sporcuların yanında olan One More Sports ile sporcunun enerjisine enerji katmaya devam ediyoruz.

Bedensel güç ve konsantrasyon için "One More Sports" sizinle



ONE MORE SPORTS

Aslında yaşam hayattan beklentilerinizi keşfettiğinizde başlayan bir tiyatro dur.başrol oyuncusu yada figüranlık seçimi size verilmiş muhteşem bir eserin yönetmenide sizsiniz.. oyuncusu da.



H. KENAN
ÖZAYDIN
Sapphire Master
Leader

KENDİNİZİ NEYE LAYIK GÖRÜRSENİZ İNANIN ONU YAŞARSINIZ

Bu algıya vakıf olduğunuz an itibariyle başlar oyunun bitiş saati bilinmeyen süresi .her akşam uykuya daldığımızda bunun içindir son bakışlar sevenlere .

Lafın özü

**Yaşamdaki rolünüzü iyi seçmek zorundasınız.
Yaşamdan beklentilerini zi nasıl yaşamak istediğinizi vs.
Güzel bir villa iyi ve kaliteli bir araba en önemlisi iyi bir GELİR.**

Yasamin doğup büyüdüğünüz mahallenin ötesinde bir kavram olduğunu unutmayınız.kendinizi neye layık görürseniz inanın onu yasarsınız.1 yıl öncesiyle bu seneyi kıyaslamak en belirgin metoddur.değişiklik yoksa boşa geçen bir zaman harcanımdır bence.

Bu anlamda en büyük yardımcınız secimlerinizdir.özellikle İŞ seçimi.zira yaşamın tüm aksesuarları onun etrafında sıralanır.

Severek isteyerek bıkkınlık yaratmayacak bu İŞ.

**Kazançlı çevrenizdeki herkese kazandıran ürün leri ile sizi rezil etmeyen hatta dualarla anılan bir konsept...
yani
ONE MORE INTERNATIONAL**



Tabiki böyle bir konseptin olması siz harekete geçmediğiniz sürece bir önemi yoktur.

ONE MORE INTERNATIONAL'ı ilk keşfettiğim-de planlama sıralamam şöyleydi

Adaptasyon sürelerin

1 ürünlere

2 marketing plana

3 listeme

Ürünleri denemem ve denetmem gerekiyordu ve en önemlisi TAKİP

Marketing planı iyi anlamam ve anlatabilmek gerekiyordu anlaşılır ve kolay anlatılabilirliği
Listemdeki kişileri ürün ve iş planı anlatabileceklerim düzenlemesi

Bütün bu çalışmanın ana fikri tabiki işime verdiğim önem hayallerime olan SADAKATİM.
Zaman size siz zamana verdiğiniz değer kadar değer verecektir.onemli olan bilmek onaylamak alkışlar değil sahada neler yapabildiğinizdir.

Hemen harekete geçin ve gelecekteki yerinizi ALIN. Gelecek başarılı insanları sever.MIYMIY lar ve VIYVIY lar dan olmayın lütfen kendinizi CİDDİYE alın

Hayata yalnız geldin ve yalnız gideceksin. Sana kimse senden daha fazla değer vermeyecek! Tüm yaptıkların ve bugünden sonra yapacakların sadece senin kararların olacak. Ya geleceğini bugünden itibaren tasarlamaya başla ya da mevcut hayatında sızlanmaya devam et! Yine karar senin!..

MURAT DAL
Pearl Master
Leader

Başarı Hızı Sever

Herkese Merhaba, ben Murat Dal, 77 modelim, aslen beden eğitimi öğretmeniyim ve bununla birlikte öğretmenlik mesleğimi 20 yıldır Network Marketing sektöründe yapmayı tercih ettim.

Hayatımı şekillendiren iki nasihat bugün hızla başarıya ve her anlamda zenginliğe ulaşmamı sağladı diye düşünüyorum.

Ben 4 çocuklu bir ailenin 3 numarası ve büyük erkek çocuğuyum.

Annem, babam beni yetiştirirken hep dediler ki “Nerede olursan ol; ne iş yaparsan yap; insanlara, ailene, kendine faydalı ol; seni ananlar sevgiyle, övgüyle, minnetle ansın; arkandan da yüzüne de teşekkürle konuşsun.

Sırf bu sebeple öğretmen olmam; topluma doğru, dürüst, vicdanlı bireyler yetiştirebilmem için teşvik ettiler. Ben de aynı nedenle Network Marketing ile ve bunu da en doğru Okul olan One More International ile sağlıklı bir şekilde yapabileceğimi anladım ve One More ailesine dahil olduğumdan beri 20 yılda olmadığı kadar çok insanın hayatına dokunup hikayelerinde yer alabildiğimi, faydalı olabildiğimi gördüm. Hayatımı değiştiren, şekillendiren ikinci nasihat ise değerli ilk sponsorum Bay Ugo’ nun sözüydü. Bize işimizi öğretirken hep derdi ki; “İnsanların duaları ile oynamayın, insanların dualarında olun.” Aslında şanslı kişilerdendik eşimle birlikte. Çünkü ilk iş deneyimimiz Network Marketing olduğu için geçmiş negatif iş yaşamışlıklarımız yoktu. Bununla birlikte yine aynı sebeple bu sözün tam anlamını kavramamız hayli vaktimizi aldı.

Network Marketing sektörü evet kesinlikle dünyanın en çok kazandıran legal sistemlerinden. Yalnız her sektörde olduğu gibi burada da işin ustalarının yanında tembel ama usta görünmeye çalışanlar da var. Bu tarz kişiler sebebi ile bazen ülkemizdeki bakış açısı sektörün değerini vermeyebiliyor.

İşte tam da bu sebeple biz en büyüğü değil; en iyisi, en adili, en keyiflisi olmak için One More International’ i tercih ettik ama tabii bunları yaparken en güçlüsü olacağımızın da farkındayız :-)

One More’ da insanlarımızın dualarında olmayı hızla başarabiliyoruz ki bunun iki sebebi var;

Birincisi elbette mucizevi ürün gamı. Her biri pratik kullanımı ve şifalı içeriği ile ayrı ayrı fayda getirdiği için hayattaki en önemli amaç olan sağlığa ciddi katkıda bulunuyoruz. İkincisi de adilane

ve gerçekten bir Kazan-Kazan sistemi olan çözüm planı ile yine tüm insanların çalışma sebebi olan varlık kazanmaya takımlarımızı çok hızlı bir şekilde taşıyabiliyoruz.

Evet sevgili dostlar, hem sağlık hem de varlık zenginini olmak için sadece 11 ay önce seçtiğimiz ve karar verdiğimiz One More yolunda inanılmaz hızlı başarılarla imza atıp 10. Ayımda Pearl Master kariyerine çıkarak Türkiye ilk 5’ine girmenin yanı sıra takımımından onlarca kişinin de kariyer almasına yardımcı olmanın haklı gururunu yaşıyorum şuan.

Bu başarımda öncelikle her an omuz omuza çalıştığımız değerli sponsorum Safır Master Kenan Özaydın’ a; hiçbir zaman elini, yüreğini üstümüzden çekmeyen sevgili Sevcihan&Mustafa Erdil’ e; haftanın 7 günü 24 saat elimiz, gözümüz olan One More personeli ve tabii ki benim kıymetli organizasyonumun her bireyine ayrı ayrı katkılarından dolayı yürekten teşekkür ediyorum ve dualarımda, şükürlerimde olduğunuzu bilmenizi istiyorum. Sevgiler Saygılar



“Network Marketing sektörü evet kesinlikle dünyanın en çok kazandıran legal sistemlerinden.”

”

HAYALLERİM BİR BANT YAPIŞTIRMA MESAFESİ KADAR YAKINIMDA

Network Marketing serüvenim 2003 yılında başladı. Jandarma Okullar K.lığında görev yapan bir askeri personel iken ek iş arayışlarına girmiştım. Bir gazetede okuduğum “Memurlara ek gelir” iş ilanındaki numarayı aradım ve bir toplantıya davet edildim. 23 Kasım 2003 tarihinde katıldığım o toplantıdan sonra hayatıma giren NETWORK MARKETING Çalışma modeli hayatımı değiştirdi.

Kendimi tanımamı sağladı ve kendimi geliştirmeye başladım. Kişisel gelişim seminerlerine katıldım, UCLA ve Manchester Bussines Scholl’un Türkiye’de düzenlediği sertifika programlarına katılarak Kişisel Gelişim Uzmanı olup çeşitli firmalarda, belediyelerde ve üniversitelerde seminerler verdim.

Network Marketing Firmalarında Eğitim Koordinatörlüğü yaptım. Bende olan değişikliklerle insanlara ışıık olma adına “SENDE BİR SEN VAR” isimli kişisel gelişim kitabımı çıkardım. Yaklaşık 3 YIL Network Marketing işlerden uzak kalıp Televizyon ve Medya sektöründe çalışmaya başladım İki özel televizyon kanalında Genel Müdürlük yaptıktan sonra 2017 yılında Kendime ait Film Yapım ve Medya planlama şirketi açarak Sinema filmi çekmeye başladım. Sektördeki bilgisizliğim ve yanlış yönlendirilmelerimden ötürü çektiğim sinema filmimde ciddi anlamda bir maddi batak yaşadım.

Evimin kirasını ödeyemez ve hatta 100-150 tl lik faturalarımı bile ödeyemez hale gelmişim. Tekrar Network Marketing sektörüne başlamak istiyordum çünkü yaşadığım batakdan sonra çeşitli iş başvuruları yaptığımda birkaç Tv kanalından genel müdürlük, program yapımcılığı gibi teklifler vardı ancak maaşlı işlerdi ve alınan maaşla ne borç ödeyebilir nede hayallerime ulaşabilirdim. Yıllardır Network Marketing sektöründen tanıdığım daha önce birkaç firmada beraber çalıştığım kardeş ve dost olduğumuz kardeşim Tarık DEĞİR-

MENCİ’yi aradım ve bittiğimi söyledim. “Yeniden sahalar çıkarmak ve hayallerime ulaşmak istiyorum kardeşim, Bir network firması bulalım ve seninle beraber çalışmak istiyorum” dedim.

Çünkü Yaptığınız iş her ne olursa olsun iyi bir takım olmanız gerekir.

Yine sektörden tanışıp abi kardeş olduğumuz Saim KARAKAYA ve Tarık DEĞİR-MENCİ İstanbul’daki evime geldiler. Birlikte çeşitli Network firmalarını araştırmaya başladık. Yaklaşık 4,5 yıldır Tanıdığımız bildiğimiz bir firma vardı ancak hiç dikkate almamıştık.

ONE MORE INTERNATIONAL

Firmanın kurulduğundan bu yana ilk distribütörü olan Fedai OZAN hâlbuki bu süreç içerisinde özellikle Saim KARAKAYA abime tam 7 kez One More işini teklif etmiş ve her seferinde “HAYIR” cevabını almıştı. O kadar güzel bir istikrar örneği idi ki, aslında network marketing işinde bulunan tüm arkadaşlar için çok önemli bir eğitimdi bu çevremizdeki insanlar bizlere HAYIR diyebilirler ama ısrarla ve istikrarla bizler işimizi yapmaya devam edip onlara zaman zaman işimizi hatırlatmamız ve sunmamız gerektiğini bizlere göstermişti ÇÜNKÜ insanlar sizlere HAYIR derlerken işe ve şirkete değil o an kendilerini hazır hissetmedikleri için aslında kendilerine HAYIR diyorlardı. Ve onlardan birisi de bizdik. Fedai OZAN abimizin bize tam 8 nci kez sunduğu esnada da bizim bir işe ihtiyacımız vardı ve ONE MORE fırsatını dinleme ihtiyacı hissettik. Fedai OZAN’dan randevu talep ettik ve Biz Üç arkadaş Ben, Tarık Değirmenci ve Saim KARAKAYA ONE MORE INTERNATIONAL Firmasının İstanbul’da bulunan genel Merkezine gittik.

HASAN ORHAN
Pearl Master
Leader

Tarih 6 şubat 2019 idi . Genel Merkeze gittiğimde gözlerime inanamadım. Çünkü Bir TÜRK firması muhteşem şeyler yapmıştı. 200 kişilik bir toplantı salonu kafeterya bölümü ve görüşme masalarının bulunduğu sadece bayilerine özel bir kat yapmış ve bayilerinin işini kolaylaştırmıştı.

Şirketi görüp Ürünleri dinlediğimde kulaklarıma inanamadım ve ONE MORE Ürünlerinin parmak şaklatma hızındaki sonuçları beni büyülemişti. Marketing plan anlatıldığında 9 farklı gelirden özellikle Ekibimize dâhil ettiğimiz kişilerin para kazanmalarına ve hayallerine ulaşmalarına yardımcı olduğunuzda elde edeceğiniz MATCHING BONUS geliri beni çok etkiledi ve yıllardır hep aradığımız KAZANDIR-KAZAN Modelini faaliyete sokmuş bir firma ile karşı karşıyaydım. 5 nci yılını doldurmak üzere olan bir TÜRK firması uluslararası arenada dev firmalarla yarış içerisine girecek kadar büyümüş, 70 den fazla ülkeye ürün ihracat etmiş. Dünyaya markalaşmış ve TÜRK Bayrağını gururla bütün ülkelere

taşımış bir firma ile karşılaşmışım. Şirketin Kurucusu Sayın Mustafa ERDİL ve Eşi Sevcihan SAYGILI ERDİL ile tanıştığımda ONEMORE firmasındaki o büyüğü fark ettim. Sevgili arkadaşlar network Marketin işi üç ayaklı bir iştir bunlardan birisi ürünler ikincisi marketing plan ve üçüncüsü ise takım sinerjisidir. Ben şirkete ilk gittiğimde. ONE MORE firmasını diğer firmalardan ayıran en önemli özelliği fark ettim. Buda AİLE OLMAK, SEVGİ VE SAYGIYLA Kurulu bir organizasyon olmasıydı. Ve bu aile içerisinde olmam gerekiyordu. Hemen biz üç arkadaş ONE MORE Distribütörü olup çalışmaya başladık her şey çok güzeldi ancak ihtiyaç duyduğum tek şey ürün sonuçlarıydı.

Bende herkes gibi ilk önce çevremden başladım ve Anneme Babama Painless Night Glu Bantımızı yapıştırdım. Babam oturarak namaz kılıyordu kolları ve bacakları ağrıyordu. Bantı yapıştırdığımız akşam beni aradı ve “oğlum Allah senden razı olsun ayakta namaz kılıyorum” dedi ve inanılmaz heyecanlanmışım. Bu kadar hızlı sonuç veren bir ürün yelpazesine sahiptik. Sadece yapmam gereken şeyin ONE MORE Bantlarını “YAPIŞTIRMAK” olduğunu anladım. İlk haftamda 200 Euro ikinci haftamda 314 Euro para kazanmışım. Şirketin 3 MART 2019 tarihinde VİSİON DAY1 Etkinliğinden bahsettiklerinde, o eğitime Ekibimden 13 kişi ile katıldım.

Sahneye En çok Kazananlar TOP 25 çıktığında Tarık DEĞİRMENCİ'ye “kardeşim acaba biz bir sen sonra bu kişilerin arasında olabilir miyiz? çok heyecanlandım” demiştim. Vision DAY 1 etkinliğinin hemen akabinde APPRENTİCE kariyerine ulaştım ve 2 nci ayımda ASSİSTANT kariyerine ulaşarak Nisan Ayı en çok Kazananlar listesinde 4 ncü olmuştum. Aradan geçen 4 aylık sürede Temmuz ayında VİSİON DAY 2 etkinliği vardı ve ilk katıldığımız toplantıdaki gibi sahneye EN ÇOK KAZANANLAR TOP 25 alındığında heyecanım artmıştı çünkü 4 ay önce hayalini kurduğum 1 yıl sonra acaba olur mu? dediğim şeyi o gün yaşamış ve en çok kazananlar listesinde TOP 9 olarak sahneye alınmışım. Dışarda insanların MLM (Çok katlı Ağ pazarlama) sistemlere bakış açısında hep tepedekilerin kazandığı bir sistem algısını ONE MORE tamamen ortadan kaldıran bir marketing plan kurmuş ve bizlerde bunu yaşar hala geldik. Çünkü ONE MORE Fırsatı en tepedekilerin değil HAK EDENLERİN kazandığı bir fırsattır. 8 nci ayımda MASTER LEADER Kariyerine ulaşmış ve 9 ncu ayımda PEARL MASTER LEADER kariyerine ulaşmışım.



HAYALLERİM BİR BANT YAPIŞTIRMA MESAFESİ kadar yakınımda olduğunu ONE-MORE ile gördüm ve yaşıyorum. ONE MORE Hikâyem burada anlattığım gibi ancak bu süreçte öyle bir ailem oldu ki bizi biz yapan, bana bu muhteşem hikayeyi yazdıran bir aile. Hikâyemizin başladığı gün üç kişiydik, gün geçtikçe büyüyen kocaman bir aile olduk. Bizler bir yolculuğa çıktık Network Marketing, Hayallere giden bir yol ve yolculuk hikâyesidir. Bu yolculukta sizinle beraber yola çıkanlar olacak, yolda inenler, yeni yolcular olacak engebelerde takılıp düşenler olacak ancak ve ancak siz o yolu terk etmediğiniz ve ASLA VAZGEÇMEDİĞİNİZ sürece Hayallerine ulaşacaksınız.

Bizim başladığımız bu yolculukta bize bu yolu gösteren ve her daim yanımda olan abiliğini hiçbir zaman esirgemeyen kocaman yürekli sponsorum Sapphire Master Fedai OZAN'a, birlikte yola çıktığımız “Gel seninle birlikte çalışmak istiyorum” dediğim ve beni kırmayıp yanımda olan o günden bu güne her nefesimde yan yana omuz omuza olduğum üzüntülerimi sevinçlerimi hep benimle ilk paylaşan bazen kahrımı çeken, CAN yoldaşı olduğum kardeşim dostum sevgili Sponsorum Pearl Master Tarık DEĞİRMENCİ ve bizim hep yanımda manevi desteği olan Şerife DEĞİRMENCİ'ye, Yolun başında yürek yüreğe güç birliği yaptığım, sendelediğimizde birbirimize sarılarak güç aldığım, Hayatımızın amacının mutluluk olması gerektiğini bize öğreten kıymetli abim Master Leader Saim KARAKAYA'ya, yıllar evvel Network Marketing serüvenimin başladığı günlerden bu güne Tavrı, Liderliği, abiliği ve o güçlü hikayesi ile ONE-MORE'da da bana güç veren varlığını ve desteğini hep yanımda hissettiğim abim Master Leader Fatih BAYRAKTAR'a, benim çıktığım bu yolculukta yanında bende varım seninle bu yolda bende yürüyeceğim deyip bana inanıp güvenip benimle yola çıkan Akın TEBER, Seyhan GÖKALP, Ahmet ATAY, Öznur AKGÜN, Ferdi ÜNLÜ, Reyhan KARAKAŞ, Funda ARSLAN, İlhan TATLIDİL, Fatih DİLİTATLI, ekibimde yer alıp güçlü hikayeleri ve yaptıklarıyla gücümüze güç katan Menderes ATACAN, Elif KALAYCI,

Saliha SEVÜKTEKİN, Ayşe AKSOY, Esra-Kadir TURGUT, İlknur SATAR, Serdar ÇAKMAN, Mehmet DAĞLI, ve bizim bu yolculuğumuzda bizimle olan tüm ekip arkadaşlarıma, 5 yıldır ONE MORE içerisinde olan tüm aileme, ve Bu Hikayenin başlamasını sağlayan Kocaman yürekleri Büyük VİZYONLARI ile önümüzde hem ışık olup hem de manevi annem babam olan Global Başkanımız Mustafa ERDİL ve Sevcihan SYAGILI ERDİL'e, gece demeden gündüz demeden canla başla aşkla ve sevgiyle çalışan başta icra kurulu başkanı Alper Volkan KARPUZ ve satış pazarlama müdürü Kayhan KİŞİOĞLU olmak üzere tüm ONEMORE INTERNATIONAL çalışanlarına, ve benim bu hikayemde varlığı ile bana her zaman güç veren sorumluluklarımı hatırlatan en büyük destekçim oğlum Tuğra Berk ORHAN'a, One More ailemde tanışıp AŞK'ın varlığını bana hatırlatan kalbini bana açıp senin bu mutluluğunda ömür boyu seninle varım diyen sevgili nişanlım Melike Şeyda'ya sonsuz teşekkürler hepiniz iyi ki varsınız biz muhteşem bir aileyiz ve hep birlikte güçlüyüz.

Unutmayın sevgili arkadaşlar;

HAYALLERİNİZ BİR BANT YAPIŞTIRMA MESAFESİ KADAR YAKININIZDA. YAPIŞTIRIN GİTSİN

Hasan ORHAN
Pearl Master Leader



DEĞİŞTİRME FIRSAT VER!



1977 Gümüşhane doğumluyum, öğrenim hayatımdan sonra Bursa'da yaşamaya başladım. Evli ve 1 Erkek çocuğu sahibiyim. Bir çok iş deneyiminden sonra Bir operatör şirketinde baz istasyonları kuruyordum. 2000 yılı sonunda Bir Arkadaşımın Network marketing şirketine davet edilmesi üzerine nereye gittiğimi bile henüz anlamadan sadece ona eşlik etmek için onunla birlikte bir otel toplantısına katıldım. Toplantının sonunda gördüklerim ve dinlediklerim ile etkilener-ek ilk network tecrübem olacak olan Uluslararası Amerikan şirketi ile ilk adımı atmış oldum.

Network Marketing sektörünün hayatımı değiştirebileceği ve hayallerime ulaşabilmem için büyük bir fırsat olabileceğine inanarak yola devam ettim. Henüz network marketing sektörü Türkiye de çok yeni ve anlaşılmasının zor olduğu bu dönemlerde zorlu bir iş yolculuğu olmuştu. Başladığımın 2. yılında 1 Milyon Dolar cüro'ya ulaşarak Milyonerler Club'üne girdim ve Ödülümü America / Hollywood 'da aldım. Şirketin yönetim kurulu üyesi idim ve çok genç yaşta Dünya'yı geziyordum, istediğim arabaya biniyor, istediğim evde oturabiliyordum.

Yaklaşık 14 yıl sonra, Bir başka Global Network Marketing firmasında sıfırdan başlayarak İlk Yıl TOP 3 Distribütör olmuştum. Her şey inanılmaz gidiyordu, 3. yılım da ise ASYA-AVRUPA TAP distribütörü ödülünü 14.000 kişi önünde Malezya da aldım. Bu geçen 4,5 yıl içerisinde 19 Başkanlık Takımı ve 45.000 kişilik bir ekibe sahip oldum.. Yaklaşık olarak 20 Yıldır Network marketing sektörünün içerisindeyim ve 28 kez uluslararası , Sayısız yurtiçi eğitim aldım. Aldığım her eğitimle kişisel gelişimimi hala devam ettirmeye ve nasıl daha iyi olabilirim diye kendi üzerimde çalışmaya devam ediyorum

2019 yılı Mayıs ayından itibaren One More İnt. ailesinin içerisindeyim. Tam olarak emekli oldum derken ;

Eski çalışma arkadaşlarımdan Şuan Sponsorum Olan Tarık Değirmenci ile bir sohbet ortamında iken bana ;

Fatih öyle bir iş buldum ki Zengin olduk dedi, Biliyorum bir çoğunuz herhangi bir Network Marketing firmasına davet edildiğinde bu klişe cümleyi duymuştur. Ben de kendisine ben artık çalışmaya düşünmüyorum bundan sonraki hayatım da emekli modunda emekli modunda kalmak istiyorum dedim. Veee Final, Bana ürünler ile o İnanılmaz testi yapınca kafam allak bullak oldu, ve tüm bildiklerimi unuttum, çok şaşırmıştım ve Nasıl Olur diye sordum ? zaman kaybetmeden ürünleri kullanmaya başladım.

Kısa süre sonra One More İnt. global Bşk. Mustafa Erdil ve eşi Sevilcan Hn. ile tanışmak şirketi daha yakından tanımak için İst. Genel Mrkz. gittim. sanırım bu kadar da hayatımda verdiğim en doğru kararlardan birisi idi .



Yine muhteşem ürün sonuçları ve İş hikayeleri ile büyüğü Network Marketing dünyasında yolumuza devam ediyoruz. Bu sektör de öğrendiğim en önemli öğretilerden biri de ;

Başla ve asla vazgeçme ! Çünkü Network sabır işidir. Doğru işi yapmak kadar önemli olan bir şey daha varsa o da İş doğru yapmaktır! Bun u. yolu ise sürekli eğitimlerden geçer ... Kendi kazandığınızdan daha çok ekibinizdeki kişilerin kazandıkları ile ilgilenirseniz uzun vadeli ve sağlıklı büyüyen bir ekibe sahip olabilirsiniz ..

Unutmayın ! One More İnt. Sizin Hayatınızı Değiştirmez ! Sadece Değiştirme Fırsatını Verir ! Siz bu fırsatı doğru değerlendirirseniz hayatınız değişir . Bu şirket sadece size kapıyı açacak anahtar verir , ancak yolu siz yürümelisiniz ! Belki de bu hayatınızın SON FIRSATI OLABİLİR..

TARIK DEĞİRMENCİ
Pearl Master
Leader

GERÇEKTEN İNANDIĞINIZ BİR İŞTE BAŞARISIZ OLMA ŞANSINIZ YOKTUR!

Merhaba sevgili iş ortaklarımız daha önceki dergide başarı Hikayemiz den bahsetmiştik O yüzden bununla alakalı sizin çok da vakitinizi almayacağım çok kısaca yine kendimizden bahsedelim Network Marketing hayatımız 2003 yılında başladı Bir sürü bedeller ödedik bu uğurda gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında birçok etkinliklere katıldık iyi kazandık iyi yaşadık özgürlüğün tadını çıkarttık Ancak bu yılların Bize en fazla kazandırdığı şey kalıcı dostluklar oldu



Türkiye'nin birçok ilinde birçok ülkede hatırı sayılır dostluklar edindik 17 yıldır tek işimiz tek gelirimiz ve aynı zamanda yaşam tarzımız haline geldi network-marketing Şimdi sizlere hikayeden çok Bizleri bu kadar kısa sürede başarıya götüren adımlardan birkaçından bahsedeceğim nşallah ilham kaynağı olabiliriz başarıya giden adımlardan birincisi çalışacak olduğumuz firmaya olan inansınızdır. ikincisi ürünlere olan inancınız üçüncüsü ve en önemlisi kendinize olan inancınızdır.

GERÇEKTEN İNANDIĞINIZ BİR İŞTE BAŞARISIZ OLMA ŞANSINIZ YOKTUR

Eğer başarısızsanız işe ürünlere ve kendinize olan inancınızı sorgulayın bugüne kadar olan tecrübelerimize dayanarak inançlı olanların asla kaybettiklerini görmedik başarıya giden adımlardan ikincisi Ne iş yaparsanız yapın başarılı olmak için yapmış olduğunuz işi sevin yaptığınız işe Aşık olun başarının ikinci anahtar da bizce bu üçüncüsü Tabii ki çalışmak ama çok başarı az çalışma ile gerçekleşmiyor kendinizi adama nız gerekiyor yaşam tarzı haline gelmesi gerekiyor hayatınızın bir parçası olması gerekiyor ve son olarak şunu söyleyebilirim hayallerinizin ve hedeflerinizin olması gerekiyor

Aslında bunlar her zaman duymuş olduğunuz cümleler bu cümleleri birçok etkinliklerde birçok toplantılarda duyuruyoruz ancak bunların yazılı olması gerekiyor ve her gün gözüne çarpacak bir yerde durması gerekiyor her kalktığımızda Bugün ne için çalışacağımızı bilmeniz gerekiyor gerçekten ama gerçekten hayalleri ve hedefleri olanlar Durduramaz.

Eğer bugün hala bu işi ben nasıl yapabilirim diye soruyorsanız hayalleriniz Ve hedefleriniz henüz oluşmamıştır bu işte ekibimize dahil olmak isteyen arkadaşlarımıza hiçbir zaman bu işin nasıl yapabileceğinizi sorusunu soramayız neden yapmaları gerektiğini bilirlerse nasıl yapacaklarını bulunur o yüzden nedenlerinizi oluşturmalsınız ve nasıl yapacağınızı bulursunuz çok kısa bir sürede böyle bir başarıya imza atmak kolay değil bunun kolay olduğunda söyleyebiliriz Ama

bunu bir kişi başarmışsın imkansız olduğunu biliyoruz ve hedefe odaklanıyoruz nedenlerimiz de çok güçlü olduğu için başarıyoruz her zaman tüm hepimize örnek olmaya çalışıyoruz asla yalan söylemiyoruz dürüstlükten asla taviz vermiyoruz bütün ekibimizi de bu şekilde olması ile alakalı her türlü telkinde bulunuyoruz ve bunun içinde ekibimizde her zaman Kaliteyi ön planda tutuyoruz bu aslında Bizim yapmış olduğumuz başarı değil sadece başarmaya aç neden bu iş yapmak istediğini bilen dürüstlükten asla taviz vermeyen kaliteli bir kadro ile çalışıyoruz.

Bu yüzden de bu başarı aslında bizim değil ekibimizin başarısı hiçbir zaman kendimiz bu işte ne kazanırız diye düşünmüyoruz Çünkü insanlar bu sisteme dahil olurken bizlere para kazandırmak için olmuyorlar

O yüzden herkes kendisi kazanabilmek için sisteme dahil oluyor Bizler de Bunun bilincinde onlara ne kazandırabiliriz diye uğraşıyoruz öyle bir Marketing plana sahibiz ki onlara ne kazandırırSak bize de Zaten yarısını ödüyor o yüzden hedefiniz sizlere inanmış insanlara yardımcı olarak onların maddi özgürlüğe kavuşması için mücadele verdiğinizde Zaten sizler de kazanıyorsunuz!

Olay aslında çok basit şifreleri çözdüğünüz de Aslında zor olan hiçbir şey yok bir şeylerin zor olduğuna inanıyorsanız O sizin için Gerçekten zor olur kolay olduğuna inanıyorsanız da her şey çok basittir 17 yıldır bu sektörde hiçbir zaman ağ kurmak için uğraşmadık hep hedefimiz bağ kurmaktır bunu da sanıyorum iyi yapıyoruz bu iş sadece Duygu geçişini yakalayabilmek insanları asla bir referans geliri olarak görmeyin önce dinleyin tanımaya çalışın belki de İş fikrini sunduğunuz kişinin beklentisi para olmayabilir ben çok Fabrikatör gördüm Network Marketing sektöründe çok başarılı Çünkü bu sektör sadece para kazandırmıyor insanlar dışarıda mutsuz dolayısıyla mutluluğun tek formülde para değil belki dostluk belki sağlık belki özgürlük belki Seyahat belki şu an aklıma gelmeyen herhangi bir sebep kişinin nedenlerini öğrenmelisiniz onu tanımalısınız ve Reçeteye ona göre yazmalısınız bazen yanlış reçetelerden yanlış ilaçlardan alınan sonuçlar Hiç de hoş olmaz Eğer kişi gerçekten sizinle birlikte olduğunda bu işin

içerisinde aradığını bulacağına inanırsa size hayır deme şansı yoktur aynı şekilde toplantılara davet edip de misafirleri gelmeyenleri biliyorum Çünkü ne olursun benim için gel ölümü öp gel Hatırım için gel diyenleri duyuyorum Bu iş böyle bir iş değil oraya o kişinin gelmesi Onun için iyi bir şey Sizin için değil Dolayısıyla kişi gerçekten oraya geldiğinde hayatında bir şeylerin değişeceğini inanıyorsa o kişi zaten oraya koşarak gelecektir

“ BEN ETRAFIMDA PARA KAZANMAK İSTEMEYEN HİÇ KİMSEYİ TANIMIMYORUM

Eğer siz bu işten gerçekten çok ciddi anlamda para kazanacağımıza inanıyorsanız ve o kişiye bu Duygularımızı geçirmeyi Başara biliyorsanız herkesin de para kazanmaya ihtiyacı olduğunu düşünürsek size asla hayır diyemez bu iş Aslında bu kadar basit herkes Hayatında en iyi yaşama sahip olmak istiyor en iyi evde oturmak istiyor en iyi arabayı almak istiyor çocuklarına en iyi gelecek vermek istiyor Ama hayatta her gün aynı şeyleri yaparak farklı sonuçlar bekleyemezsiniz Bu yüzden bunun bir fırsat olduğunu görür değerlendirilirse hayatında birçok şeyin değişeceğine inanırsa sizinle beraber olmaktan başka hiç bir Çaresi yoktur Aslında daha söylenecek çok şeyler var konuyu özetlemek

gerekirse bizlerin tek yaptığı şey şirkete teslim olmak ürünlere inanmak kendimize inanmak ve insanlarla samimi ve Duygu akışını gerçekleştirerek onlara gerçekten yardımcı olmaya çalıştığımızı hissettirmek den başka bir şey yapmıyoruz Hayal ediyoruz ve bu işi neden yapmamız gerektiğini biliyoruz Çünkü nedenlerimiz çok güçlü çok büyük Bu yüzden daha fazla insana yardımcı olarak onların hayatlarına dokunarak onların kazanmasını sağlayarak teker teker herkesin hayatına imza atarak hiç durmadan,

Elimizden geldiği kadar değil gereğinden çok daha fazlasını yapabilmek uğruna adeta gece gündüz ekip arkadaşlarımız için sahalarında Tüm Türkiye'de bütün illerde onlara dokunarak ve onların yanında olduğumuzu göstererek her ay binlerce kilometre yaparak çok çalışıyoruz sözlerimize burada artık son veriyoruz. Umarız sizler için faydalı olabilmişizdir. Buradan tüm One More ailesine başarılar diliyoruz tüm dünyaya Meydan okuyana kadar yollarda olacağız saygılarımızı ve sevgilerimizi sunuyoruz

HERKES KENDİ MUCİZESİNİ YARATABİLİR.

Değerli One More Ailesi Merhaba

İsmim İmren Geçkin. 1988 İzmir doğumluyum. Ziya -Fatma Geçkin çiftine katılan ilk bireyim. Yaklaşık 9 aydır sizlerle beraberim .Kısa zamanda yapabileceklerimin üzerine çıkmaya üstün performans sergilemeye çalıştım. Zaman zaman iniş zaman zaman çıkış gösteren bir network maceram oldu

One More International ile tanıştığımda haftada sabit çalıştığım mesleğimde en az 72 ile 80 saat çalıştığım zamanlar oluyordu. Buna rağmen One More International şirketinin bize sağladığı kolaylıklar ve kendi çalışma sisteminizi kendinizin belirliyor olması işimi bir hayli kolaylaştırıyordu .Başlarda çok çalışıp kendime ve sevdiklerime az zaman ayırsamda bu durum doğru plan doğru ekip ve doğru zamanlama ile birlikte yer değiştirdi.Sabretmemi sağlayan geçtiğim bu yolda hedeften şaşmamamı sağlayan tek şey bir gün çalışmak için yaşıyor olacağım değil istediğim hayatı yaşıyor olmak için bu gün çalışmış olmamdı. Çünkü belki de hayatımda ilke defa birçok girişimde bulunmama rağmen doğru iş karşımda benimleydi.

Ve bunu en iyi şekilde değerlendirmem gerekiyordu .

One More International ile tanışmam dostluk ilişkisi ile başladı.Başlarda çalışma disiplini içeriği ve stratejisi hakkında hiçbir fikrimin olmadığı bu dünya Sevgili Zeynel Açikel'in bayiliğini alması üzerine şekil bulmaya başladı.İlk hedefim iş kurmak değil sadece ona destek olmaktı.Kendi argemi yaptığım bu safhada ürünleri alıp ailemde annemde kullanmaya başladım.Bir yıldır geçmeyen ağrılarımız çok şükür artık bir aylık kullanımla yok olmuştu.Bu sonuç çalışmaları hızlandırmamda en büyük etken oldu. Artık hazırdım.

Başlarda sadece tek amacımın ürün kullanmak olduğu One More International şirketinin hayatımı değiştireceğini ,yoğun mesai sistemine ayak uydurmuş olan benim kapitalis dünyada aslında hiç de söz hükmümün olmadığını fark ettireceğini düşünememiştim.



Hayatım boyunca üretmeden tüketmenin insan doğasına aykırı olduğunu yeni bir şeyler öğrenmenin kişileri bir üst seviyeye taşıdığını geliştirdiğini düşündüm .İnsan iletişim halinde olan sosyal bir varlık.Eğer bu mükemmel özellik doğru yönlendirilirse herkes kendi mucizesini yaratabilir.Yeryüzünde kapladığımız alan kadar değil hayallerimiz kadar yer kaplıyoruz.Ne kadar büyükse hayallerimiz o kadar çok fırsat ve seçenek çıkıyor karşımıza .İçlerinden en hızlı en kalıcı ve en geleceğe dönük olanı seçmek bize kalıyor .

Başarı nedir? Başarı bir seçim midir? Başarılı insan kime denir?

Başarı içinde bulunduğun durum ne olursa olsun asla vazgeçmemek yeni şeyler öğrenmek tekrar denemek zorluğun ardındaki kolaylığı görebilmek ve başarısızlıklarından dahi olumlu sonuçlar çıkarıp ileriye hedef almaktır.

Görüşmelerimde şu cümleleri çok fazla duyuyorum.

“Zamanım yok,çok yoğun çalışıyorum .Çocuklarıma bakacak kimse yok .Eşim izin vermez.Kimseyi tanıımıyorum kime anlatacağım “ Aslında bu cümlelere verdiğim tek cevap şu” bu saydığın mazeretler arasında sen hangi cümledesin” ve cevap hiçbir cümlede değil .İnsanın en büyük prangası yine kendisi malesef.Eğer kendin için bir şeyler yapar harekete geçer ve karşıdaki fırsatı iyi değerlendirirsen kendine şans vermeyi seçersen merkezi sen olan bu ışık çemberi etrafını en yakınlarından başlaryak aydınlatmaya başlar .Denemekten korkma bazen geri gider bazen durur bazen ileri gidersin ama yol hep senindir .Başarı oturduğumuz yerden değil hareket ettiğimiz yerden başlar .

Neyi ne kadar isteğimize dikkat edelim .Çünkü beynimize hangi mesajı kodlarsak o gerçeği yaşadığınızı göreceksiniz.

Çok sevdiğim bir söz ;
Söylediklerinize dikkat edin düşüncelerinize dönüşür
Düşüncelerinize dikkat edin duygularınıza dönüşür
Duygularınıza dikkat edin davranışlarınıza dönüşür
Davranışlarınıza dikkat edin karakterinize dönüşür

Ego sahibi iseniz bana göre şanslısınız .Ama bu kontrol edilebilir durumda ve siz yönlendirebiliyorsanız eğer... Ne istediğinizi biliyorsunuz demektir .Başarı merdivenin basamaklarını tek tek tırmanmaya hazır hedefe en yakın noktasınızdır .Network marketingde güven insan ilişkileri iş birliği samimiyet sadakat istikrar ve azim çok önemli.

Ve tabi ki eğitimler seminerlerimiz kamplar kendinizi geliştirebileceğiniz sizinle aynı yolda yürüyen birikimlerinizi deneyimlerinizi paylaşabileceğiniz yeni insanlarla tanışabileceğiniz en stratejik noktalar.Düzenli katıldığınız görev aldığınız takdirde zirveye koşarak gitmemeniz için hiçbir sebep yok.Siz istediğiniz takdirde One More Ailesi sizi kucaklamaya hazır .

Çok değerli One More Ailesi yapabileceklerinin farkında olmayan birçok kişiye bu fırsatı sunup hayatlarına dokunduğunuz için ve sevgili kurucularımız Sayın Mustafa Erdil ve Sayın Sevcihan Saygılı Erdil bu meşaleyi yaktığınız için sonsuz teşekkürler ve saygılar ...



MİLYONERLİK YOLUNDA

Şimdi, şuan milyoner olma vakti...

Nasıl mı? Elbette One More International ile.

Doğru zamanda, doğru sektörde, doğru firmada, doğru liderler ile olmak; hiçbir dönemde bu kadar değerli olmamıştı.

Şuan milyoner olmak için en doğru zaman; çünkü 20 yıllık doğrudan satış ve network deneyimimiz bizi resmen bugün için hazırlamış. Yıllarca temeller atmış, bilgi-tecrübe pazılarımızı doldurmuş ve BUGÜN sektörden tahsilat yapabilmek için sabretmişiz.

Ayrıca ekibimizdeki bizim gibi bir çok Simurg; yani küllerinden yeniden doğan birçok Zümrüt-ü Anka Kuşu' nun olması da doğru zamanda olduğumuzun kanıtları...

Doğru sektördeyiz, çünkü 50 yıl önce sağlıklı kalabilmek, yaşlanmak değil-yaş alabilmek için bildiğimiz tıbbi yöntemlere 20 yıl önce çok amaçlı gıda takvi-

yeleri katılmasına karşın, bugün o gıda takviyelerinin yavaş yavaş yerini alan; kullanımı pratik, şifası hızlı olan TTS teknolojisini; sektörün kurucu ve yaratıcı duayeni olan One More International sayesinde tanıyor, kullanıyor ve hatta paylaşıyoruz. Çocuklarımızdan yaşlılarımıza, herkesin sağlıklı kalmak ve iyi hissetmeye ihtiyacı varken bizler

One More International sayesinde bu mucizevi teknolojinin habercileri olmaktan gurur duyuyoruz.

Doğru Firma. Çünkü kopyalamak hem basit hem de tembel işidir. Ancak yoktan var etmek, talep yaratmak, sonuç aldirmek, sabretmek; her babayiğidin harcı değildir.

One More International' in kurucusu, formülasyon babası Sn. Mustafa Erdil; biz One More ailesinin Çılgın hatta Çok Çılgın Türk diye isimlendirdiği, insan üstü fikirleri, azmi,tavır olan bir adamdır ki biz onunla gurur duyar; Türk' ün adını doğru şekilde ve hakkıyla dünyaya duyurma amacına saygı duyup,bu ulvi hedefte yanında neferler olmak için çabalarız.

Ürün formülasyonundan,özel isimlerine; adil kazanç planından, sunduğu promosyonlara kadar öncelikli düsturunun etik ve insancıl-insanca-insan için olması biz her bir One More International Bağımsız Distribütör Ortakları' nın kendimizi gerçekten ait ve güçlü bir ailede hissetmemizi sağlamıştır.

Firma kurucularımız Mustafa ve Sevcihan Erdil; her şeyden önce birer ebeveynlerdir. Bu, bizler için yeri geldiğinde otoriter, yeri geldiğinde şefkatli birer sponsor olma yolunda aldığımız destekten ötürü çok değerlidir.

Aynı zamanda bu kişiler 20 yıllık Networker olarak da biz iş ortaklarımızın temelden çatıya, sanaldan sahaya kadar; işimizin her adımında izlememiz gereken yol-yöntem ve taktikler için hocalarımız olmuş; hem bize yol gösterirken hem de her an fikirlerimize duydukları saygı ile, bu dünyanın en çok kazandıran Network Marketing iş kolunda bizlerle omuz omuza

yürümüşlerdir.

Sırf bu sebeple biz liderler de potansiyelimizi kullanmayı başarıp birçok firmada binlerce kişilik organizasyonlar kurup, 5-10 yılda gelebileceğimiz kariyerlere çok ama çok hızla ulaşmış durumdayız.

Değerli eşim ve sponsorum Murat Dal' ın çalışkan ve azimli çalışma planı ile, üst sponsorumuz alim Kenan Özaydın' ın bize verdiği Vizyon ve Motivasyonu birleştirerek; kıymetli ekiplerimizle tek yürek oldum ve 10. Ayımda Master kariyerine ulaştım. Bu andaki en büyük kıvancım zor olmadığımı gördüğüm bu kariyere 2020

yılında birçok takım arkadaşımızı ulaştıracağımıza olan inancımdır. Bir gün bir lider bize "İnsanların hikayelerinde ne kadar çok adınız geçiyorsa o kadar zenginsiniz" demişti.

İşte bizim inancımız da şuan yakaladığımız milyonlari çook insana öğretip, birlikte çalışıp hikayelerinde yer almak.

Bunun için de en doğru kanal One More International.

Tüm destekleri için firma lojistik ve operasyon çalışanlarına sonsuz minnettarız, iyi ki hayatımızdasın One More International.

DEĞİŞİMİ fark etmek gerek !

Tunceli Pertek 1984 Doğumluyum 2002 yılından beri hem okul hem ticaret için geldiğim İzmir'de yaşamaya karar verdim İZmir çok güzel bir şehir.burda yaşayıp iş ve aile hayatımı hep bu şehir üstüne kurmaya karar verdim.Değişimi fark etmek gerek !

Yıllarca ticaret ile uğraştım ancak riskler ve gerekli yüksek sermayeler sonucu kaybettığım mağaza zincirlerim sonucunda network marketing gerçeği ile tanıştım başkada bir çözüm bulamadım. Ticaret diyince aklımıza yer yüzü dükkanları dediğim esnaflar gelirdi. Ancak gökyüzü esnafları olarak tanımladığım network marketing ticaretini yakından kavrayınca yıllardır alışlagelmiş tabularımı yıkmam gerektiğini fark ettim.2012 yılında tanıştığım network marketing i 2015 yılında çaresiz kalınca tek iş olarak bir kahve firmasında network yapmaya başladım.taki 2018 Temmuz ayında ONE More international ile tanışana kadar.

Nihayetinde zaman mekan özgürlüğü ile birlikte kaldıraç etkisi sunan eşsiz kazanç planı ile One More International hayat değiştirmek için gerçek bir fırsat oldu. Fırsatı yakalamak diye buna derim. Yeni nesil teknolojisi ile sektöre damgasını vuran One More International ile başladığım gibi hemen listelerimi taradım. Bilenler bilir ki bu işin fizibilesidir. Nereye gideceğimi görebilmek adına önyargısız uzun bir liste hazırladım ve o yapar bu yapmaz diyerekten deil HIZLI ve DOĞRU şekilde fırsat sunumlarına başladım. Kaybedecek vaktim yoktu, gelen gelir gelmeyen sonra illaki gelir mantığı ile yola devam ettim. ancak potansiyel bir patlama için güçlü bir köklenme ve doğru bir bakım lazımdır.

7 ay boyunca bu alt yapıyı oluşturduk ve 2018 3 Mart ta Vision Day etkinliğini duyunca ŞİMDİ TAM ZAMANI dedim.

7 aylık emeğin meyvelerini toplanın günü gelmişti. Ekiplerimizden otobüsler tutarak katıldık ve bu büyük etkinliklerin ardından çok güçlü sonuçlar elde ettik.

Dönüşünde 1,5 ay sonra eğitim kampı derken bugün istediğimiz hedeflerimize 5 yıl daha erken ulaştık.

Network marketing sektöründe etkinliklerin önemini biliyorduk ve bu etkinlikler sayesinde işimizi hızlandırdık. ONE More International a başladığım ilk günler ,dünya da 9534 network marketing firması ülkemiz

de ise bunların 942 aktif 50 tanesi popüler idi ama hiç birinde tts teknoloji ile ürün geliştiren firma yoktu ilk ONE More International da gördüm tabi olurmu olmaz mı demedim çok değerli liderim beni ONE More International gerçeği ile tanıştıran değerli sponsorum ÜMMET HAZIR dur bakalım dedi biz ilkiz ama bir yıla kalmaz iyisiyle kötüsüyle bir çok taklit etmeye çalışan firmalar çıkacak dedi ve çıktılar da , ben herşeyden önce ONE More international fikrini dünya ya duyurmak için ilk adımı atan değerli Mustafa@sevcihan ERDİL e bir Türk markası ortaya çıkarttıkları



İçin çok teşekkür ederim çok büyük bir aile olmaya bayrağımızı dalgalandırmaya devam edeceğiz

BİZİMLE YOL(A)ÇIK ONE MORE UÇUŞ EKİBİ VISION DAY 3 SABIRSIZLIK LA BEKLİYORUM

NETWORK MARKETING GÜVEN VE TAVSİYEYE DAYALI BİR TİCARET MODELİDİR

Merhaba ben Murat Dinçkuyucu, 1980 Tarsus doğumluyum evli 10 yaşında ikiz erkek çocuk babasıyım.

2013 yılında askerlik görevimin Hemen sonrasında kendimi geliştirmek, farklı ortamlar da bulunmak, yeni insanlar tanımak ve değişen hayat şartlarına ayak uydurabilmek maksatı ile Kuzey Kıbrıs Türk cumhuriyetinden gelen iş teklifini kabul ederek orada çalışmaya ve yaşamaya karar verdim.

Ben pasta ustasıydım ve 9 yaşında (1989) çıraklık tan başladığım mesleğimi seviyordum.

“Yaptığımız iş aldığımız maaşın karşılığı değil, karakterinizin yansımasıdır “

Sözünden yola çıkarak. Hayatımın her anında dürüst ve adil olmaya çalıştığım gibi işimin de hakkını fazlasıyla vermeye özen gösterdim. Fakat faaliyet gösterdiğim sektör gıda / hızlı tüketim sektörü olması sebebiyle uzun çalışma saatleri yanında yoğun bir tempo gerektiriyordu. Uzun yıllar buna cevap vermiş olsamda evlilik ve sonrasında çocuklarında dünyaya gelmesi ve yavaş yavaş büyümesiyle çember iyice daralmaya ve aileme yeteri kadar zaman ayıramamaya başlamıştım.



Uzun zamandır bir çıkış yolu arıyordum bildiğim yollar çokta mümkün değildi aynı zamanda büyük sermaye, zaman ve efor istiyordu. Tamda bu süreçte Ocak 2015 te kuzenimin teklifini değerlendirmek üzere harekete geçmemle One More International yolculuğum başlamış oldu.

Tabiki bende o günlerde Network marketing sektörü hakkında ön yargılara sahiptim. Bununla birlikte teklifin tanıdığım birisinden gelmesi ile katıldığım bir kaç webinar sunumu sonrası, sektörü araştırma ihtiyacı duydum. Tarafsızca araştırdım. O zaman edindiğim bilgiler beni yanıltmadı; sektöre dahil olduktan sonra öğrendiklerim, okuduğum kitaplar, izlediğim videolar ve deneyimlerim gösterdi ki araştırmalarımı doğru kanallardan yapmış ve bilinçli olarak süzgeçten geçirmiştim.

Piyasada tabiki sektörün cazibesini kullanarak birsekilde saha yi kirleten bir çok firma vardı.

İşini doğru yapan firmaları diğerlerinden ayıran püf noktalar olmalıydı. Sektörde onlarca yıldır faaliyet gösteren firmaların sayısı azımsanmayacak kadar fazlaydı.



Yaptığım araştırmalar ışığında gördüm ki kendinize soracağınız bir kaç basit sorunun cevapları sizi doğru karar vermeye sevk eder.

1) ürün varmı? Yoksa hayalî veya ihtiyaç dışı satışlarla organizasyonlarmı kurulmaya çalışılıyor.

2) Bu ürünler in ihtiyacını karsılayacağına inanıyormusun.

Kullanırmısın?

3) Kullandığın bu ürünü memnun kalman durumunda başkalarına tavsiye edermisin?

Bu sorunlardan birisine hayır cevabı veriyorsanız halka eksik olur ve kullanmayacağınız, güvenmediniz, tavsiye etmeyeceğiniz bir ürünle ticaret yapmanız mümkün değil.

Sonuçta Network marketing güven ve tavsiye ye dayalı bir ticaret modelidir.

O donemdye katıldığım bir webinar sunumu sonrası detaylı bilgi için istediğim telefon numarasını aradığımda, karşımda şirketin kurucu başkanı sayın Mustafa Erdili bulmam, işime startı vermemle Birlikte ürünlerinin hızlı teslimatı, icra kurulu başkanı sayın Alper volkan karpuz'un bir hafta içerisinde burdaki oluşuma destek ve gerekli eğitimlerin yapılması için KKTC ye gelmesi bende ayrı bir güven oluşturdu.

Evet artık klâsik işimin yanında part time olarak çalışma saatlerimi kendim belirleyerek yaptığım bir işim ve ek gelirim vardı.

Ticaretin T sini bilmiyorken sağlık ve varlık sloganı ile insanların bireysel distribütörlük ile ekonomik özgürlüklerini kazanmalarının yanı sıra Kaliteli besin takviyelerini kullanmalarına vesile olmak heyecanlı bir yolculuğun başlangıcıydı.

Hemen her ülkede olduğu gibi KKTC de de Network marketing sektörü kirlenmiş ve buna bağlı olarak oluşmuş on yargılar vardı. Bunları aşmak ilk başlarda her ne kadar kolay olmadıysa da one More International in ürünlerinin kalitesi, çözüm planının gücü, şirketin kurumsallığı ve distribütörlerini aile üyesi olarak görmesinin büyük rolü oldu.

KKTC de 5 yıl önce tek inanan olarak çıktığım bu yolculukta olmaz, sen yapamazsın, kolay değil.kolay ol-saydı başkaları yapardı, bırak bu işi sen pastanın yap gibi cümleler beni yolumdan çevirmede aksine doğru yolda olduğuma daha çok inanmama vesile oldu. Bu süreçte dokunduğumuz ve fark yarattığımız hayatların her geçen gün katlanarak çoğalması ile birlikte KKTC de güçlü bir organizasyonun temelleri atılmış tı. Şuanda ekip arkadaşlarımla birlikte 100 lerce kişilik salonlarda düzenli seminerler gerçekleştirerek hayatlara dokunmaya devam ediyoruz.

2017 yılında 11 yıldır öz veri ile çalıştığım pastahane iş küçültme ye gittiği gerekçesi ile bir anda işime son vermesi ile birlikte 2015 yılında one More International işime start vermiş olmam sayesinde oluşturduğum

B planının ne kadar yerinde bir karar olduğunu bir kere daha anladım. Bu vesile ile ben yeni bir iş aramadım dolayısı ile ben artık maaşlı bir çalışan değil çalışma saatlerini kendisi belirleyen, tam zamanlı Network yapan bir Networker ım.

Kasım 2018 de KKTC de şirketleserek ve sonrasında ofisimizi açarak KKTC de global pazarda faaliyet gösteren ilk ve tek yasal Network marketing şirketi olmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Ambargolar la ticari anlamda dış-ariya kapıları kapatılmış bir ülkede global bir iş yapmanın ve global pazardan kazanç elde etmenin keyfini yaşıyoruz.

İlk andan itibaren aldığım kararlar da yanımda olan eşime,

Organizasyonun her adımında katkısı olan ekip arkadaşlarıma, Mükemmel fırsatın fikir sahibi sayın Mustafa Erdil e

Fikri sarıp sarmalayan anne şefkati ile büyümesine emek veren sayın sevcihan saygılı Erdil e

İcra kurulu başkanı sayın Alper volkan karpuz a ve işin mutfağında yer alan çok değerli operasyon birimine her türlü emek ve katkılarından dolayı teşekkür ederim.

VICTOR GARCIA
Apprentice Leader

ÇÜNKÜ BU DEVASA BİR FIRSATTI!

Merhaba, adım Victor Garcia, Meksika'lıyım ve 17 yıldır Network Marketing işi ile alakalı tutkuyla öğrenmeye devam ediyorum. One More International Ailesinin bir ferdi ve üyesi olduğumu gururla, mutlulukla söylemekteyim. Bu ailenin üyeleriyle tanışmış olmanın gururunu kalbimde taşıyor, ülkem Meksika da ve gittiğim ülkelerde gururla anlatabiliyorum.

Her şey o kadar kolay olmadı. Şu an geldiğim konumu anlatabilecek duruma gelinceye kadar önüme çok engeller ve badireler çıktı. Mayıs 2019 da One More International İstanbul ofisini ziyaret ettiğim zaman Sn. Mustafa Erdil ve Sevcihan Saygılı Hanımefendi ile tanışma fırsatım oldu. Ayrıca ofis çalışanları ve daha bir çok muhteşem kişi ile de tanıştım. Bana 4 yıl içinde nerelere geldiklerini, çalışmalarının meyvelerini nasıl hasat ettiklerinin başarı hikayesi anlattılar. 100 den fazla ülkede çok hızlı ve başarılı organize olduklarını görmek bende müthiş bir heyecan ve hayranlık uyandırdı.



Tarık Bey'in yardımı ile TTS teknolojisi ve yoğunluklu olarak Avrupa ve Asya'da dağıtımını yaptıkları olağanüstü ürünler hakkında bilgi sahibi oldum. Daha önce böyle bir teknolojinin varlığından ve bir bantın vücudunda bu denli terapötik sonuçları olabileceğini bilmiyordum.

Bilmememe rağmen en kolay anladığım bu oldu. Tüm yapmam gereken bu bandı üzerine yapıştırmak oldu. Böylece bir insanın bu banttan nasıl ve ne kadar yararlanabileceğini deneyimlemiş ve bizzat yaşayarak öğrenmiş oldum.

O günkü temel problemlerden biri de pazarlama planını öğrenmeye çalışmak oldu; su-

num Türkçe ama benim dilim İspanyolca idi. Yaklaşık 4 saatin sonunda şirketin sunduğu tüm bonuslar ve operasyonlar hakkında anladıklarım çok çok az idi. Çünkü tüm Türkçe bilgim, 4 kelimedenden ibaretti; "merhaba, günaydın, tamam ve seni seviyorum". Bu kadarı da bana tüm planı ve sistemi öğrenmem için yetmiyordu.

Dil ile ilgili tüm engellere rağmen, ben anlatılanlardan aldığım notları çok çalışarak anlamaya çalıştım.

Ülkeme dönüşte aldığım notlar ve One More International Marketing sistemini açıklayan grafik çizimler aldım.

Lisan problemlerinin getirdiği zorlukların içinde bir şeyden çok emindim; bana muhteşem bir fırsat sunuluyor ve ben bunun sonuna kadar arkasında olmalıydım ve bunları anlamak için ben kendimden neler katabilirdim? Çünkü bu devasa bir fırsattı. Bunları anlayabilmek için Google Translate aracını kullanarak One More International pazarlama sistemini öğrenmeye çalıştım. Kolay değildi ve aylarımı aldı. Bunlara rağmen bir takım tereddütlerim vardı, ama One More International sistemi ve ürünleri hakkında yoğun bir heyecanım da vardı. Ülkemde ve Amerika Kıtasındaki diğer ülkelerden insanlarla Türkiye'den, dünyanın diğer ucundan gelen bu muhteşem fırsatı anlatmaya ve paylaşmaya başladım.

Arkadaşlarıma, aileme ve daha önce çalışmış olduğum insanlara One More International sistemini anlattığım zaman, onların da bir takım tereddüt ve soruları oldu. Sorulan soruların pek çoğuna bir cevabım yoktu, çünkü bilmiyordum. Ancak cevabım onlara "hiç merak etmeyin, bu soruların cevabını şirket merkezinden alacak ve sizlerle paylaşacağım" oldu.

Ancak hiç biri Google Translator ile olan mücadelemden haberdar değildi. Fakat One More International'a oluşan güvenimiz daha ileri gitmemiz gerektiğini söylüyordu. Lisan problemlerine rağmen, sistemin işleyişini yavaş olsa da öğrenmeye başlamıştım, bunda dolayı One More International'ın avantajlarını ve kârlılığını daha bir heves ile anlatmaya başladım.

İşin komik tarafı, 3 ayın sonunda insanları (yaklaşık 300 kişi) davet etmeye başladıktan sonra

işin anlattığım gibi değil çok daha fazla avantajlı olduğunu öğrendiğimi söyledim. Onlara yeni avantajlarla ilgili gerekli güncelleme bilgilerini verdim. Meksika ve diğer ülkelerde daha da heves ve heyecanla çalışmaya başladık.

Bana şirket bilgileri ve ürünlerinin İspanyolca'ya çevrilmesi görevi ihdas edildi, bunları kendi ülkem Meksika ve diğer İspanyolca konuşulan ülkelerde kullanabilecek ve daha anlaşılır olacaktık. Kendi YOUTUBE kanalında videolar yayımlayarak ürünü tanıtmaya başladım.

Ayrıca ekibime haftanın 5 günü ZOOM Toplantılar düzenliyorum.

Çeşitli zorluklar yaşamadım diyemem. Dünyanın diğer ucundan gelen bir iş sisteminin bir takım zorluklarının veya güven ile alakalı sıkıntılarının olabileceğinin farkında idim; dik ve güçlü durduk. Çünkü gerçek profesyonel ve düzgün insanların yönettiği bir şirket ile el ele ve omuz omuza çalışıyor ve bir sorun olması halinde çözmek için yoğun çalışan bir ekiple beraberdik.

Geçtiğimiz son bir kaç ay içinde başladığımızdan beri sisteme dahil olanlardan sağlık ve ekonomik iyileşmeler yaşayan birçok insana şahit olduk. Biz aile olarak 17 yıldır pazarlama teknikleri konusunda çalışma ve araştırmalar yaptık. Hiç bir pazarlama sisteminin hiç bir kimseye veya bütçeye bu yöntem kadar katkı yapan ve fayda sağlayan bir yöntem olmaması bizi çok mutlu etti.

Bu sistem ekonomik durumumuza müthiş bir ivme kazandırdı. Ülkeler arası seyahati daha bir zevkli kıldı, One More International ailesine katılan insanları bugün ailemizin birer bireyi olarak görmeyi sağladı.

Sayın Mustafa Erdil, Sevcihan Saygılı Hanımefendi ve Alper Volkan Bey'in şahsında yönettiği tüm arkadaşlara sonsuz şükranlarımı sunarım. Bana ve ekibime duydukları güven ve sağladıkları destek için ayrıca teşekkür ederim.

6 ay önce başladığımızdan beri ileriye ve hep ileriye baktık ve 11 Amerika Kıtası ülkesinde organize olduk ve büyük bir hızla büyümeye devam ediyoruz. Çok yakın bir zamanda Tüm İspanyolca konuşan ülkelerde ve yerkürenin her yerinde büyümeye devam edeceğiz.



5. YAŞIMIZI KUTLADIĞIMIZ GALA YEMEĞİ





HATIRA DİNLENİR HİKÂYE SATIŞ KAPATIR

Hepimiz hatıralara meraklıyızdır. Okul hatıraları, askerlik hatıraları, iş hayatı ile ilgili hatıralar... Hem anlatmaya hem de dinlemeye can atan bir toplumda yaşamaktayız. Özellikle anlattığımız hatıralar acılarımızdan beslenen, zor zamanlardan geldiğimizi etrafa gösteren ve bu zorluklara rağmen ayakta olduğumuzu kanıtlamaya çalıştığımız hatıralardır.

Bu tip hatıralar rast gele anlatılırlar çoğunlukla kurgudan olayları tasvir edecek çevre, mekân, karakter analizlerinden ve temsil sistemlerinden yoksundurlar. Genellikle kötü anlatılırlar kişilerin zihinlerinden süzülüp bilinç altına inen yolu açamazlar. Anlatılış nedenleri çoğunlukla karşıdaki kişide bir değişimi tetiklemek yerine anlatanın egosunu tatmin üstüne kuruludur. Bu hatıralar komşu sohbetlerinde eş dost bir araya geldiğinde anlatılıyor ise sorun oluşturmaz. Bununla birlikte ciddi bir sunumda yüzlerce insan önünde anlatılıyor, bu hatıradan insanların etkilenmesi ve sunumunu yaptığınız konuda hareket etmesi bekleniyor ise hayal kırıklığı yaşama olasılığınız son derece yüksektir. İster birebir sunumlarınızda ister büyük toplantılarda sahnede anlattığımız hatıra ne kadar bireyselleşir ise o kadar topluluktan sizi uzaklaştırır. Hatıranızdan etkilenen bu tip olaylar aynen başına gelmiş bir iki kişi ve anlatan olarak sadece siz olursunuz. Siz geçmişteki bir olayı olumlu ya da olumsuz yeniden yaşadığınız için çok etkilenmişsinizdir. Duygu dolu bakışlar ile izleyiciye baktığınızda telefonu ile oynayan yanındaki ile konuşan kişiler gördüğünüzde suç hiçbir zaman anlatıcıda olmaz onlar anlamamıştır. Bu böyle sürüp gider ise aynı hata sürekli tekrarlanır ve sizde kendinizi kendini tekrar eden sıkıcı konuşmacılar listesinde ilk ondaki yerinizi sürekli korumaya devam ederken bulursunuz. Peki can kulağı ile dinlenen bir konuşma ile elinizdeki hatırayı birbirinden ayıran nedir?



M. GÖKTÜRK
TURUNÇ
Eğitimci - İş
Geliştirme Uzmanı

Akademide başlattığımız eğitimlerde en çok üstünde durduğumuz ve pratiğini pek çok farklı egzersizler ile yaptırdığımız hatıradan hikâyeye geçiş çalışmalarında verdiğimiz konulardan bazılarını bu satırlarda da değinmek istiyorum.

Hatıralar rastgele anlatılan bir olaylar dizini iken hikâyeye bilinçli bir tasarım işidir. Anlatılan konu sonuçta aynı olsa bile hikâyeler anlatılırken temsil sistemleri dediğimiz ögeler (dokunsal, görsel, işitsel, dijital) kurgunun anlatımını desteklemek ve daha çok insanı içine çekmek için kullanılırlar.

Doğru bir hikâyeye anlatıcısı bile hikâyesine duygu katmak zorundadır. Genel bir hikâyeye anlatımında %10 anlatıcının güvenilirliği %25 bilgi %65 duygu gibi bir dağılım olduğunda hikâyeye etkileyici bir hal almaktadır. Yani sadece bilgi verdiğimiz ya da kendimizden bahs ettiğimiz hikâyeler istediğimiz sonucu bize vermezler.

Hikâyeler etkileyici girişleri olan insanları çekmek istediğimiz yöne doğru götüren ve hikâyeye sonuna doğru olumlu duyguların

ve motivasyonun dozunu arttıran sonunda ise insanları koltuklarından kalkıp söylediğiniz yöne doğru hareket etmeye iten finalleri olan yaşayan kurgulardır. Hikâyeye anlatırken içi boş vaatler, tutamaya-çağımız sözler ya da yanlış bilgilendirme ler önce hikâyenin gücünü sonrada sizin güvenilirliğinizi düşüreceğinden asla kullanılmamalıdır.

Hatıralar sadece anlatanın başına gelir. Hikâyeler ise pek çok kişinin başına gelmiş ve pek çok kişi tarafından anlatılabilecek kurgulardır.



Hikâyeye anlatıcıları vermek istedikleri mesaj zorlaştıkça bunu hikâyelerin içine gizlerler. Hikâyeye bittiğinde kişi sadece bir hikâyeye dinlediğini sanmasına rağmen aslında mesaj olay örgüsü içinde kişiye geçmiş ve davranış değişikliğine neden olmuştur. Akademide eğitimlerinde anlattığımız gibi iç içe anlatılan hikâyeler arasına koyulan mesaj ile amaç karşı tarafı harekete geçirmektir. Eğer yapılmak istenen kişinin itiraz mekanizmalarını geçip verilmek istenen mesaj ile bir davranış değişikliği yaratmak ise bunun en pratik yolu hikâyeye örgüsünü kullanmaktır. Şimdi bu konuşulanları toparlar isek.

Sahnede hatıramızı değil tasarlanmış bir hikâyeye anlattığımızdan emin olmak için aşağıdaki soruları kendimize sorabiliriz.

- Anlattığım şey sadece beni mi ilgilendiriyor. Hedef kitlesi ne kadar geniş?
- Temsil sistemlerini ne kadar kullanıyorum?
- Anlattığım şey içinde yanlış bilgi boş vaatler var mı?
- Anlattığım şeyde güven bilgi duygu dağılımı ne oranlarda?
- Etkileyici bir girişe bir olay örgüsüne ve ilham veren bir finale sahip mi?
- Anlattığım şeyin içinde konuşmam boyunca tasarladığım mesaj karşıya geçti mi?

Tüm bunlar ışığında baktığımızda hatıramızı mı yoksa tasarlanmış bir hikâyeye mi anlatıyoruz. Unutmayalım hatıramız sadece dinlenir. Hikâyeye ise satış kapatır.

LİDERLERİN KANITLANMIŞ 10 ÖZELLİĞİ

Herkesin içinde bir liderlik kapasitesi vardır. Ancak bu herkesin etkili lider olacağı anlamına gelmez. Hayatta en zor şey nedir? Bence “kendimiz olmak”tır. Gerçek liderlere baktığımız zaman özentisiz, taklitsiz kendisi olan insanlar görürüz. Bunları lider yapan özelliklere gelirsek;

CANTEN
KAYA

Yazar - İletişim Uzmanı -
Kitle Konuşmacısı



1. VİZYON: Lider, nereye gittiğini ve niye gittiğini bilir. O hayalleri yönetir. Karşısına çıkan engeller onu yolundan alıkoyamaz. Bütün liderlerin insanları alıp, bambaşka yerlere götürebilen karşı konulmaz vizyonlar oluşturma ve sonrada bu vizyonları hayata geçirme yetenekleri vardır.

2. TUTKU: Lider, yaptığı işe gönülden bağlıdır. Zaten bundan dolayı kendi tutkularını çevresindekilere bulaştırır, umut ve ilham verir. Onun derdi kendini ispatlamak değil, kendini ifade etmektir.

3. KENDİNİ TANIMA: Lider, kendine asla yalan söylemez, kendi günah ve sevaplarını bilir ve bunlarla yüzleşmekten çekinmez. O kapasite ve

yeteneklerini, güç ve zaafalarını, ne yapmak istediğini ve bunu niye istediğini bilmedikçe hayatta kalıcı başarılar elde edemeyeceğinin farkındadır.

4. MERAK: Lider, her şeyi merak eder, öğrenebileceği kadar çok şey öğrenmek ister.

5. RİSK ALMA: Lider, hataların hem çok hayati hem de önlenemez olduklarını bildiği için risk almaktan ve yeni şeyler denemekten çekinmez, zorluklardan bir şeyler öğrenir. Aynı zamanda risk almayı teşvik eden ortamlar oluşturur. Yanında çalışanlara ‘Tek hatanın, hiç hata yapmamak’ olduğunu öğütler.

2. İLERİYİ GÖRME: Lider, kültürün nereye gittiğini ve organizasyonlarını büyütmek için nerede yer alması gerektiğini bilir. O Stratejik düşünüp geleceğe yatırım yapar.

3. İÇTENLİK: Fikirlerini ve ilkelerini menfaat uğruna değiştirmez.

4. OLGUNLUK: Lider, tecrübe kazanmış, kendini işine adanmış, çevresini sürekli gözlemleyerek kendini geliştirmeyi bilen yapısıyla etrafına güven verir. Çalıştığı insanları dinlemeyi bilir ve onlardan da çok şey öğreneceğinin farkındadır.

5. ELEŞTİRİLERE AÇIKLIK: Lider, yaptığı uygulamalarla ilgili değerlendirmelerin yansıtılmasını destekler. Doğruları söyleyecek insanları yanından uzaklaştırmaz. Çevresinde farklı görüşlere sahip insanları bulundurur ve onları da dinler.

6. DAHA İYİSİNİ İSTEMEK: Lider, etrafındaki insanlardan yapabileceklerinin en iyisini yapmalarını bekler. Çevresindeki insanların potansiyellerini görür ve onları geliştirir. Böylece onların kendilerine güven duymalarını sağlar. Daha iyi sonuç elde etmek için onları motive eder. Ekibinin önüne büyük hedefler koyar ve karşılığını da alır. Onun sloganı ‘ekibini zorla ama kırma’dır. Don Ritcher Liderin bu özelliğini şöyle ifade etmektedir: “Bir liderin gerçek sorumluluklarından biri de insanlar için beklentiler ve sorumluluklar oluşturmaktır. Bu ağır bir sorumluluktur, çünkü standartları düşük tutarsanız, bu hem organizasyon için hem de birey için israf olur; eğer başaramayacakları kadar yükseltirseniz de, hem o kişiyi hem de organizasyonu yok edersiniz.”





Yeni Nesil Network Marketing

www.onemoreinternational.com