

Yeni Nesil Network Marketing

Alper Volkan Karpuz'dan

Üyelerimize
BİLGİSAYARLARI
TESLİM EDİLDİ

Harun
Gökçekaya'dan



OneMore
**ARAÇ
TESLİMİ**
yapıldı

OneMore
DUBAI SEYAHATI
gerçekleşti

3 Olanlar Olacakların
Teminatıdır
Alper Volkan Karpuz

5 One More Dubai'de

10 Hayal Edin, Hedefleyin,
İsteyin

11 Başarıya ulaşma
serüvenim kolay mıydı?

12 Gerisi zaten
kendiliğinden gelir

14 Eleştiride Cömert,
Övgüde Cimriyiz -
Hakan Gökçekaya

16 B12 Plus Deneyimi

17 Ürün Deneyimleri

Bu yazıyı büyük bir
mutlulukla kaleme
aldım

19 7. One More Kampı

23 Ön Yargı Duvarı

25 Araç Teslimi Yapıldı!

30 Laptop Teslimi
Gerçekleşti!

OneMore



Sahibi
OneMore International

Yayın Kurulu
Mustafa Erdil
Sevcihan Saygılı Erdil
Alper Volkan Karpuz
Melih Reyhanoğlu

Yayın Direktörü
İrem İpekbaýrak

Adres
One More International
Bahçeşehir/İstanbul

BASKI
Happy Concept /
www.matbaamarketi.com
Tel: 0212 669 04 04

HOŞGELDİNİZ...

Merhaba Büyük One More International Ailesi,
Otuz altı ay önce büyük bir hayal, azim ve başarıya odaklı düşünceyle çıktığımız bu yolda, gerçekten ama gerçekten başarıyı görmenin, hedeflerimize her gün adım adım yaklaşmanın büyük gururunu yaşıyoruz. Bu gururu on binleri bulan ailemizle yaşıyoruz. Bu gururu dokunduğumuz insanların dualarıyla yaşıyoruz. Bu gururu, hedefimizi her gün büyütmek için ışık kaynağı olarak görüyoruz. Sorunlardan asla korkmuyoruz, bununla beraber çok iyi biliyoruz ki, çalıştıkça, ürettikçe, sizlere dokundukça elbette sorunlarla, zorluklarla karşılaşacağız. Şunu da çok iyi biliyoruz ki, sorun varsa çözüm de vardır. Ve sizlere sunduğumuz iş fırsatlarını her geçen gün genişletiyoruz, her geçen gün düşüncemize düşünce katıyoruz. Artık dünyanın her yerinde insanlara dokunmanın ve insanlara yeni iş fırsatı yaratmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

7. Kamp organizasyonumuzu birçoğunuzun da katılımıyla, Antalya Alanya'daki Sentido Gold Island Hotel 'de gerçekleştirdik. Çok verimli, eğlenceli ve eğitimleriyle doyurucu bir kamp geçti . Bugün yine inanılmaz bir katılımla, büyük bir heyecan ve coşkuyla Manavgat Lake And River Otel 'de 8. Kampımızı gerçekleştiriyoruz. Bir önceki kampta eğitimci arkadaşlarımızla, doktorlarımızla ve aramıza yeni katılan arkadaşlarımızla bilgimize bilgi, heyecanımıza heyecan kattık. Bir önceki kampımızda birçok temsilemiz çatayı daha da yükseltti ve 298.149,30 TL tutarındaki gelirlerini dağıttık. Ayrıca dört ekip arkadaşımıza çalışmalarından dolayı kazandıkları dört adet laptoplarını bu kampımızda teslim ettik. Asıl büyük sürpriz ise One More International Ailesinin büyük gururu olacak Mercedes-Benz araç programını kazanan arkadaşlarımızdan Fedai Ozan ve Derya Büklü araç çeklerini kaldırdılar. Bu heyecanlar gerçekten One More International ailesi için büyük bir gurur kaynağı olmuştur.

24-29 Mart tarihlerinde Birleşik Arap Emirlikleri 'de Dubai 'ye ve Abu Dabi kampına gittik. Dubai tatil kalifikasyonunu kazanan 16 arkadaşımızla birlikte, enlerin ülkesinde, enlerin şehirlerinde, enleri gördük. Dünyanın En yüksek binası olan Burj El Khalifa in 126. Katına çıkarak, Dubai şehrinin gece manzarasını izledik. Bu yüksekliğe çıkarken dünya üzerindeki en hızlı ve en yükseğe çıkan saatte 64 km hıza sahip asansör yaşadığımız deneyim inanılmazdı. EN büyük çöllerde, EN lüks araçlarla safarilere katıldık. Ferrari Word te dünyanın En büyük kapalı oyun parkında çığnlar gibi eğlendik ve adrenalininimizin tavan yaptığı adı Formula Rossa olan roller coaster a binen ekibimizi görmeni isterdim. Çölün ortasında EN büyük çiçekli bahçelerde buram, buram kokuları içimize çekti. Başarının EN güzel ödülllerinden birini arkadaşlarımıza sunmanın EN büyük gururunu yaşadık. Ama bunlar bize yetmiyor. Sizlere yetmiyor ve çok yakında, çok daha farklı, çok daha güzel yerlere gideceğiz. BÜYÜK ONE MORE AİLEMİZ 'le birlikte çok güzel günler bizi bekliyor. Buna en derin duygularıyla inanıyorum.

Yine 18 Nisan 'da çok daha farklı bir organizasyona Mengenler Mercedes-Benz firması ile İstanbul da ortaklaşa imza attık. 7. Kampta duyurduğumuz Mercedes-Benz Kalifikasyonunu kazanan Sevgili liderlerimizden, Fedai Ozan, Derya Büklü ve sonradan kazanan Erol Avcı 'ya "sıfır kilometre" Mercedes- Benz CLA 180d AMG paket araçlarını güzel bir törenle teslim ettik. Bu ödül aslında birçok kişi için hayaldi. Ama bizler One More International ile hayallerimizi gerçekleştiriyoruz.

Sevgili Büyük One More Ailem, başarının en temel araçlarından biri sürekli gelişim, yeniliklere açık olmak, önyargı duvarlarını yıkmak, kendimize inanmak ve sürekli olarak bilgimize bilgi katmak için kendimizi eğitmemizdir. Biz bütün ekibimizle birlikte sizlere daha hızlı ulaşmak, bilgiyi daha doğru bir şekilde aktarmak için satış ve pazarlama, kişisel gelişim, ürünü sunumu, teknolojik gelişim gibi birçok alanda sürekli olarak eğitim alıyoruz. Sürekli olarak kendimizi eğitiyoruz. Sizlerin de çok iyi bildiği gibi, yola çıktığımız günden bu yana sürekli olarak eğitimlere çok büyük önem verdik. Yüzlerce, binlerce eğitim semineri düzenledik. Broşürlerimizle, kitapçıklarımızla, eğitim uzmanlarımızla sürekli sizlere ulaşmaya çalıştık. Ve artık hepinize ulaşmak için One More Academy E-LEARNING eğitim sisteminin startını vermiş durumdayız. Evet artık bilgiye ulaşmak hepimiz için çok kolay olacak. Kişisel eğitim, ürün sunumu, satış pazarlama gibi birçok alanda artık bilgisayarlarınızdan istediğiniz anda sistemimize kullanıcı adınız ve şifreniz ile bağlanıp eğitimlere ulaşacaksınız. Bu alanda sizler için devasa bir teknolojik yatırımlar içine girdik. Bu alanda uluslararası sertifikalar ile de taçlanacaksınız. Çok kısa bir süre sonra One More Academy E-LEARNING sistemine erişecek bilgi dağarcığınıza her gün yeni bilgiler katarak kendinizi daha güçlü ve daha bilinçli hissedeceksiniz.

Profesyonel çalışmaya ve iş disiplin sistemine yola çıktığımız ilk günden beri çok büyük önem verdik. Sizlerin de bildiği gibi Eğitim Uzmanlarımızdan, Nefes koçumuza, uzman yazılım kadromuzdan görsel tasarım ekibimize, Hukukçularımızdan iş geliştirme uzmanlarımıza, medya yönetim ekibimizden animasyon uzmanlarımıza kadar her alanda "İŞİNİ EN İYİ YAPANLARLA" çalışıyoruz. Benim çok sevdiğim bir atasözümüz var, "EKMEĞİ FIRINCIDAN AL, ÜSTÜNE DE BİR EKMEK VER". Artık bütün videolarımız, sunumlarımız ve görsel çalışmalarımız, alanında söz sahibi yönetmenlerin elinden çıkıyor. Ve yine kısa bir süre sonra, artık bütün ekibimiz çalışmalarını sizler için hazırladığımız E-Ticaret platformundan da yürütecek. Sizlere çok yakında çok güzel haberler vereceğiz.

Ve Avrupa da One More International her geçen gün inanılmaz bir şekilde büyüyor. One More International Operasyon Müdürümüz, aynı zamanda One More Europe B.V. Genel Müdürümüz Alper Volkan Karpuz ve Avrupa ekibimiz her geçen gün gücümüzü kitlelere ulaştırmak, dünyanın her yerinde insanlara dokunmak, her millettten insana yeni iş fırsatı sunmak için çalışıyorlar. Bizlerde, ekibimizle birlikte her ay Avrupa 'nın birçok şehrinde seminerler veriyoruz ve insanlara dokunuyoruz.

8. One More International Eğitim ve Motivasyon Kampımızda, üyelerimiz, temsilcilerimiz, liderlerimiz, ve misafirlerimizle bir arada olmaktan çok ama çok büyük mutluluk duyuyoruz. İnanıyoruz ki 9. Kampımızda salonlara, otellere sığmayacak durumda olacağız. Başarıya giden yoldaki, hayallerimize, umutlarımıza ve çabalarımıza sonuna kadar inanıyoruz. Hayallerimizin ışığında çıkmış olduğumuz bu yolda, öncelikle attığımız her adımda nefesini hissettiğim, başarısıyla azmiyle ve kararlılığıyla bana güç veren, heyecan kaynağım Sevgili eşim Sevcihan Saygılı Erdil 'e, bütün ekip arkadaşlarıma ve BÜYÜK ONE MORE AİLEM 'e teşekkürlerimi sunarım. Ayrıca gecesini gündüzüne katan One More Operasyon Merkezine gösterdiği özveriden dolayı onları ayakta alkışlıyoruz. İyi ki varsınız, iyi ki bursanız, iyi ki sizlere dokunmamıza izin verdiniz...

One More Medical San. A.Ş.
One More Europe B.V.
İcra Kurulu Başkanı

Mustafa Erdil

hedeflerimiz, Avrupa'da 5.000'i aşkın üyeye ulaşmak, var olan serbest sermayemizi 4 katına çıkarmak

Değerli One More ailesi,

öncelikle hepinize en içten sevgi ve selamlarımı iletiyorum. Hepimizin malumu, One More International ailesi, artık One More International Dünyası olma yolunda hızla ilerliyor. Bugün (01.05.2017) tarihi itibarı ile, ürünlerimizin ulaştığı ülkeler, Türkiye hariç şöyledir;

Almanya, Arnavutluk, Avusturya, Belçika, Birleşik Krallık, Bosna-Hersek, Bulgaristan, Çek Cumhuriyeti, Danimarka, Fransa, Hollanda, İrlanda, İspanya, İsveç, İsviçre, İtalya, Karadağ, Kıbrıs, Kosova, Lüksemburg, Macaristan, Malta, Moldova, Monako, Norveç, Polonya, Portekiz, Romanya, Rusya, Ukrayna, Yunanistan, Amerika Birleşik Devletleri, Sierra Leone, Kanada, Gürcistan, Irak, Suudi Arabistan, Mısır, Birleşik Arap Emirlikleri, Fas, Libya, Moritanya, Tanzanya, Türkmenistan, Azerbaycan, Hindistan.

Bu gurur tablosunu görebiliyor musunuz? 2014 yılında 3 kişi

çıktığımız bu yolculukta, bugünlerimize baktıkça, göğsüm kabarıyor ve içimdeki heyecana engel olamıyorum. Biliyorum ki bu bir başlangıç. Bu ülkelerin ve geri kalan ülkelerin her birinde, en azından bir ofisimiz ve çağrı merkezimiz olana kadar, her ülkede en azından 1000 kişilik (ilk hedef olarak) aktif organizasyonumuz olana kadar, durmak demiyorum, yavaşlamak dahi yok. Malumunuz, Şubat ile Mayıs ayları arasında Hollanda'da ikâme şirketimiz olan OneMore Europe B.V.'nin işleri ile meşgul oldum. Burada gelişen pazarımız ve büyüyen potansiyelimiz, eminim ki bütün One More Ailesini inanılmaz derecede heyecanlandırıyor.

%100 Türk, Dünya'nın en çok kazandıran ve en kârlı şirketi olan One More International, Avrupa'da ciddi anlamda kendinden söz ettirmeye başladı. Ofisimiz her gün gerek aramıza yeni katılmak isteyen arkadaşlarımız ile, gerekse ürünlerimizi kullanarak teşekkür etme inceliğini göstermek için gelenler ile dolup taşıyor. Öyle ki, Avrupa merkezimiz için, kendine ait seminer salonu olan, yeni bir ofis aramaya başlamış bulunuyoruz.

Her hafta Çarşamba günleri ofisimizde gerçekleştirdiğimiz Coaching eğitimleri ile, ekibimizin birbirlerine olan destekleri ile, kaliteli ve yardımlaşma ruhuna dayalı seminer takvimleri ile, Avrupa, mevcut potansiyelini aşmaya ve Türkiye'ye rakip olmaya karar vermiş gibi görünüyor.

Öyle ki, yakın bir gelecekte OneMore Europe olarak Avrupa kampları düzenlemeyi planlamaktayız.

Şayet Avrupa ekibi böyle giderse, Türkiye'deki oteller bizleri kalabalığımızdan dolayı, ağırlayamayacaklar.

OneMore Europe, 2016 yılının Haziran ayında kurulduğu tarihten itibaren, 2016 yılının kapanışına kadar yapmış olduğu ciroyu 2017 yılının sadece ilk çeyreğinde geçmiştir. Gelir dağıtma noktasında, OneMore Europe, toplamda 2017 yılının ilk 3 aylık periyodunda 31.439 \$ gibi olağanüstü bir rakamı yüzlerce Avrupalı aile ferdimizin e-wallet hesaplarına yatırmıştır.

“

One More Europe olarak, yatırımlarımızın büyüyeceğini ve çok ciddi atılımların kapıda olduğunu müjdesini hepinize vermek isteriz. ”



OLANLAR, OLACAKLARIN TEMİNATIDIR!

Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Mustafa ERDİL'in, Yönetim Kurulu İkinci Başkanımız Sayın Sevcihan SAYGILI ERDİL'in, ve Profesyonel NLP Uzmanı ve Yaşam Koçu Sayın Harun GÖKÇEKAYA'nın teşrifleri ile yoğun bir eğitim programına katılan ekibimiz, eğitimlere doymak bilmediler. Bütün bunların üzerine bir de Avrupa'da bir Gülsemin AY fırtınası esti. Bu eğitimlere katılanlar, fark yaratmaya başladı ve şimdiden geleceğin Diamond Master'ları olarak gönlümüzde yer edindiler.

Bu gurur tablosunun ışığı altında, önümüzdeki 3 çeyreklik dönemde, hedeflerimiz, Avrupa'da 5.000'i aşkın üyeye ulaşmak, var olan serbest sermayemizi 4 katına çıkarmak ve bu hedeflerimize ulaşmak için, genel Avrupa turları organize etmektir.

Genel olarak Avrupa'ya baktığımız zaman, güçlü bir sosyal devlet anlayışı ve refah düzeyinin yüksek olduğunu gözlemliyoruz. Dolayısı ile, insanların gerek yaşam standartları gerekse alım güçleri son derece yüksek.

Lâkin, bütün bunlara rağmen, standart ile yetinmemeyi öğrenmiş bir toplum ile karşı karşıyayız. Bu azim ve hırs dolu toplum, One More ile hayatını değiştirmek için hızlı bir yola çıkmış ve git gide büyüyerek büyük kitlesel hareketlere sebep olacak emin adımları atmaktadır.

Bu gelişmelere bakarak, önce bizim toplumumuzun, daha sonra Avrupa toplumunun desteğini arkamıza alarak, One More Europe olarak, yatırımlarımızın büyüyeceğini ve çok ciddi atılımların kapıda olduğunu müjdesini hepinize vermek isteriz. Yolumuz, ülkemizin ve insanlarımızın kalkınma yoludur. Palermo'dan, Kopenhag'a, Lizbon'dan, Sofya'ya kadar bütün Avrupa'yı, sevgi, sağlık ve varlık seline boğmak için geliyoruz.

Kısaca, artık büyüdük, devleşiyoruz. Yakın takipte kalın...

Selam ve Saygılarımla

Alper Volkan KARPUZ

One More Europe B.V.
Genel Müdürü
&
One More International
Operasyon Müdürü

One More
ile hayallerini yüksek tut!



DUBAI
seyahati gerçekleřti!







HAYAL EDİN, HEDEFLEYİN, İSTEYİN, GERÇEK OLSUN

Merhaba değerli arkadaşlarım, okuyucular, Ben Hatice Topçu/Demirci Hollanda'da yaşıyorum. Evli ve 4 çocuk annesiyim. Bizim hayatımızda buradaki standart hayatlar gibi devam ediyordu asıl mesleğimin kreş ve sınıf öğretmenliği olmasına rağmen ben standartları sevmeyen sınırları zorlayan biri olarak birkaç network şirketinde çalıştım, ta ki rahatsızlıklarım, sağlık sorunlarım ortaya çıkana kadar. Alışkın olmadığım bir hayatın içinde buldum kendimi ilaçların ve hastahığımın verdiği psikolojik bunalımlar beni hayata küstürmüş yatağa bağlamıştı. Hayattan hiçbir beklentisi kalmamış köşesine çekilmiş ölümü bekleyen biri gibiydim. Ama bu durumumun hayatımı değiştireceğinin farkında değildim hani derler ya "her şerde bir hayır vardır" diye, şer diye bildiğim hastahığımın hayatımın en hayırlı işini bulmama vesile olacağını bilemezdim. Derdime derman ararken, bir Facebook sayfasında gördüğüm bir reklam beni o kadar etkiledi ki belki budur dedim, derdi veren Rabbim dermanını da buraya saklamıştır kim bilir, denemeden bilemezdim değil mi?

Düşünün solmuş bir çiçek içine atılmış bir parça bant ve kısa sürede canlanan çiçek resmi evet işte bu resimdi beni etkileyen ve reklamı yayımlayan kişide Antalya'dan Erol Avcı diye bir bey hiç tanımam... Kimdir, nedir bilmem, ama resim o kadar etkiledi ki beni yazdım derdime derman burada olabilir diyerek. Ve uzun süreli yazışmalar, konuşmalar ardından ürünü henüz kullanmadan bana güven vermeye başlamıştı ve aynı isminde olduğu gibi OneMore yani bir daha diyerek bu ürünü kullanmaya ve farkında olmadan kullandırtmaya

başlamıştım. Yine ürünümüzün gücüne inanarak bir daha network işine girmiştim.

Evet network bir iştir çoğu insanın saçmalık boş iş diye adlandırdığı... Eğer doğru yerde ve şirkette değilseniz, haklılar cidden boş iş zaman kaybı. Fakat bir de bunun tersini düşünün güçlü bir ürün, doğru bir şirket, doğru insanlar işte o zaman network hayatınızın değiştiği, hayallerinizin gerçekleştiği bir iştir. İşte OneMore da içinde koca yürekli insanların barındığı mükemmel bir Aile şirketi. Eğer bizde OneMore demezsek hayatımızı değiştirecek adımı atmazsak MALESEF hayatımız boyunca başkalarının esareti ve emiri altında çürümeye, emeğimizin karşılığını alamadan ölmeye mahkumuz.

Bizler ki bu dünyaya en akıllı fikirli varlık olarak gelmişiz ve istediğimiz zaman neler yapabileceğimize biz bile inanamayız. Yüce yaradan bile diyor ki "yeter ki isteyin isteyin ki vereyim" Demek ki insan istedikten sonra elde edemeyeceği başarı yoktur, bugün bir doktor istediği için doktor olmuştur hedefi odur aynı şeyler bir avukat, bakan, mühendis, bakkal, toptancı, çöpçü..... için de geçerli. Unutmayın her insan eşit şekilde yaratılmıştır ve herkes istediği hedeflediği hayatı yaşar. İstemek-inanmak-hedeflemek başarıya giden kapıyı açan anahtarlardır. Bu kapıyı açmakta sizin elinizde. İster anahtarı çevirin başarıya ulaşın, isterseniz anahtarı kapıda bırakın ve esaretinize devam edin. Sonrası mı? Sizden sonraki açsın o kapıyı, rahat etsin.

Network öyle bir dünya ki hayal bile edemeyeceğiniz fırsatları size sunuyor. Örneğin biz eşimle bundan



HATİCE TOPÇU
DEMİRCİ

One More
Kurucu
Üyesi

iki ay önce akıllara zarar müthiş eğlence dolu bir Dubai tatili yaptık. Ekip arkadaşlarımızla birlikte çöl safarisinden tutun dünyanın en yüksek binasının 124. katına yine en hızlı asansörle 58 saniyede çıkışımız ve orda gördüğümüz mükemmel manzaralar bunun gibi yaşadığımız güzel anlar kalabalık bir gurup olmamıza rağmen gezi boyunca TEK bir yürek olmak, uyum içinde muhteşem dolu dolu 5 gün geçirmek bizim hayalimizin de ötesindeydi. Ama gerçek oldu ve şunu gösterdi; hayal edin, hedefleyin, isteyin, gerçek olsun. Tabi doğru şirkette doğru insanlar ile, OneMore ile. OneMore hayatıma çıkan zincirleri kırmama yardımcı olan, daha yeni olmasına rağmen hızla dünyanın dört bir yanına yayılan kocaman koca yürekli insanlarla dolu mükemmel bir network işidir. Siz hangi işi yaparken dokunduğunuz hayatlardan hayır DUA'lar alıyorsunuz sürekli? Hangi işi yaparken kazandırdıkça kazanıyorsunuz?

İşte OneMore da bu var ve ısrarla diyorum ki, inanmayan denesin. O zaman görürler, oluyor mu olmuyor mu? :) Biz bu yola baş koyduk ve Rabbim ömür verdiği süreçte de bu yolda bu işi yapmaya insanların sağlığına ve varlığına dokunmaya devam edeceğiz.

Unutmayın Hayalleri hedefleri olanların bahaneleri yoktur, Bahanesi olanlarda, esarete mahkumdur. Sağlıcakla kalın

Hatice TOPÇU DEMİRCİ
One More International Kurucu
Üyesi



Ben Rabia ESKİN 17.12.1969 yılında DEN-İZLİ’ de doğdum. Evliyim, 29 yaşında bir oğlum ve 18 yaşında bir kızım var. Bundan tam 2 yıl önce evi, çocukları ve hayat karmaşası ile uğraşan bir ev hanımıyım. 3-4 ay kadar yaşadığım sağlık sorunları ile uğraştım. Vertigo hastasıyım ve zaman zaman geçirdiğim ataklar dolayısı ile ilaç kullanmak zorunda kalıyordum, son zamanlarda kullandığım Vertigo ilacı haricindeki ilaçlar zamanla beyin damarlarımı genişletti ve yattığım yerden sadece hastaneye gitmek için kalkabiliyordum. Geçirdiğim bu süreç beni manevi olarak boşluğa sürükledi. Tekrar yeniden ayağa kalktım fakat bu oluşan manevi boşluğu dolduramıyordum.

İşte tam da bu sırada benim, ben olmamı sağlayacak şans kapımı çaldı. ONE MORE... Tohumları yeni atılan bir şirkette gelişim süreci içerisinde olmak karşıma belki de BİR DAHA çok zor çıkacak olan büyük bir fırsattı. Rutin geçen hayatımı ve yaşadığım sağlık sorunlarımı aşabilmek için çok kısa zamanda çalışmalara başladım.

Çok kısa bir süre içerisinde ekip kurmaya başladım günlerce, aylarca uğraştım fakat kime anlatsam; “ben nasıl yapayım beni bilmiyor musun çevrem yok çoluk çocukla uğraşıyorum ben yapamam hem çevrem yok” diyordu.

Vazgeçmedim, pes etmeden savaştım. Ve bıktırırcasına çevremde kim varsa anlattım. Herkese “bugün de beni kendiniz için dinleyin kendinize iyilik yapın gelin beraber omuz omuza çalışalım” dedim. Dedim evet ama kimseye duyuramadım sesimi. Ben yine umutsuzluklarla, aldığım olumsuz cevaplarla dibe vurdum. Kısa bir dönem içimden uğraşmak ve çaba göstermek gelmedi. Lakin atladığım ve unuttuğum bir şey vardı dibi görmeden yukarıya, daha yukarıya sıçrayamazdım.

Daha yukarıya sıçramak için oluşturduğum ekibi ve hayatlarına dokunacağım birçok insanı zirveye taşımak için tekrar “haydi Rabia, BİR DAHA” dedim. Zamanla hayırlar evetlere, evetler bende seninle çalışmak istiyorumlara dönüştü. Çoğu zaman kendimden, ailemden, düzenimden ödün verdim.

Şuanda aktif bir ekibim, bu işe gönül veren, işini aşkla yapan omuzdaşlarım var. Her birimiz daha fazlasına ulaşmak, dokunmak ve hayatlarını değiştirmek için bazen kilometreler kat ediyoruz, ykhususuz kalıyoruz. YAŞAMAK VE YAŞATMAK İÇİN...

One More Journal

Başarıya ulaşma serüvenim kolay mıydı?

Başarıya ulaşma serüvenim kolay mıydı ? Kesinlikle hayır. Birebir olan görüşmelerde insanlarla olan diyaloguma ve insan ilişkilerime çok güvenirim, lâkin iş seminer konuşmacısı boyutuna ulaşınca, değil iş ve ürün sunumu yapmak gelen misafirlere “hoş geldiniz” dahi diyemiyordum. Zamanla önce “hoş geldiniz” demeye, sonra kendimi tanıtmaya başladım. Ardından çok başarılı duayenlerden almış olduğumuz kişisel gelişim eğitimlerinden ve 1. Anka eğitimimizin ardından, almış olduğum bilgi donanımından sonra, iş ve ürün sunumu yapmaya başladım.

One More ailesinin içindeki sıcaklık git gide sardı bütün hayatımı. Diğer şirketler gibi değildi. Ne zaman telefon açsam, şirketin üst düzey yöneticilerine kadar herkes, yardımuma koşuyor, hangi ilde görüşülmesini istediğim biri olursa, oradaki One More Ailesi üyesi, kendisi için görüşme yapar gibi görüşmelerimi yapıyor hatta kayıt noktasında dahi bana yardım ediyordu.

Sonrasında gelirlerim yükselmeye başladı. Başka şirketlerde 3-5 yıl çalışarak elde edilecek gelirleri, ben birkaç ay içerisinde kazanmaya başlamıştım bile.

Düşünün, sağlığıma kavuştum, korkunç büyük bir sosyal çevre edindim, gelirler elde etmeye başladım, bütün bunların üzerine 3 ayda bir One More ailem ile tatile çıktım... Seyahatler ettim, özgürlüğü yaşadım,



Rabia ESKİN

One More Kurucu Üyesi

mutluluğu yaşadım. Çocukluğumuzdan beri bize dayatılan iş dünyasında eğlence olmaz mantığı, benim hayatımda One More ile yıkıldı. Dilediğim zaman çalıştım, dilediğim zaman tatil yaptım, dilediğim zaman ofisimi açtım, dilediğim zaman çocuklarıma vakit ayırdım. Bütün bunların üzerine, ürünü kullandırıdığım herkesten de, dualar aldım.

ŞİMDİ SÖYLEYİN BANA, SIZCE ONE MORE’A EVET DEMEDEN ÖNCE BENİM ÖN YARGILARIM YOK MUYDU?

Network işini bir daha yaparım mı zannediyordunuz? O günlerde asla diyordum. Bütün eğitimlerde öğretilen ön yargıları kırmayı dahi ben One More ile hayatıma geçirdim.

Network Marketing sektörü, temelde insan-oglundun doğasına en uygun ticaret şeklidir. Lâkin yine insanoğlundun elini attığı çoğu noktayı bozduğu gerçeği gibi, bizlerin içinde bulunduğu sektör de, zamanında kirletilmiş ve istismar edilmiştir.

İşte tam da bu noktada One More International doğmuştur. Bu güzel sektörün, Network Marketing dünyasının “Temiz Hava Sahası” olmak için doğuş, %100 Türk sermayeli, %100 Global ve %100 kaliteli iş platformu ile, belki de dünya üzerinde hem çalışılması en kârlı, hem ürünleri çok kaliteli hem de samimiyet ve sıcaklık dolu tek şirkettir. İyi ki One More var. İyi ki ben bu ailenin içindeyim.

En zor hedefiniz “kendiniz”. Siz inandıysanız başkalarını da inandırabilirsiniz.

One More’lu hayatlar dilerim.

Rabia Eskin



Mehmet Ferda ÖZER

One More Kurucu Üyesi

Merhabalar. Ben Mehmet Ferda ÖZER 13 / 04 / 1969 Almanya doğumluyum. 3 kişilik bir ailenin 2. çocuğuyum. Babam ben üç aylıkken trafik kazası sonucu vefat etmiş, üç kişilik aile olmamızın sebebi bu. Ancak Allah razı olsun annemden ki bize hiç bir zaman babamın yokluğunu aratmadı, bize hem an-nelik hemde babalık yaparak en iyi şekilde yetiştirdi.

Orta şekerli bir öğrencilik hayatım oldu. Orta şekerli derken; ders çalışmayı pek sevmediğimden, sınıf kaybetmeden ilkokul , ortaokul derken meslek lisesi kalıp bölümünden mezun oldum. Üniversiteye gitmek istemedim, çünkü ders çalışmak bana göre değildi. Girişimci ruha sahip olduğum için bir an önce çalışıp hayatımı kazanmak istiyordum. Bu yüzden dilekçe verip askere bile günümünden önce gittim. Annem askerden dönünce 15 gün misafir ederim, daha fazla olmaz derdi. Ancak ben 15 günü bile tamamlamadım. Askerliğimi Ankara’da yapmıştım. Teskeremi alıp dönerken önce İnegöl’de beni 6 yaşma kadar büyüten annanemin elini öpmeye uğradım. Burada dayımla yaptığım görüşme sonucu kendisiyle yedek parça balata ve fren servisi açmaya karar verdik. Çünkü bir yerde saat karşılığı çalışmak bana göre değildi. Kendi isim olmalıydı. Böylece serüven başladı 1991 körfez krizi döneminde işimizi kurup çalışmaya başladık.

Her şey güzeldi iyi gidiyordu, ikinci yılda birde lastik bayiliği almıştık ta ki 1993 yılı 6 Haziranda geçirdiğim talihsiz motorsiklet kazasına kadar. Öldü zannedilerek üzerine gazete örtüldüğü, ancak sonra başka bir kişinin kalp masajı yaparak yaşama döndürdüğü zamana kadar. Bu süreçte yaşadıklarımı anlatıp sizleri üzmem istemem. Önemli olan, 26 küsur ameliyattan çıktığım acılardan ve bazı doktorların sen hala yaşıyormusun demelerine karşın şimdi yürüyemesemde karşınızda olmam.

İnsan bir iş yapacağına önce kendi inanmalı, gerisi zaten kendiliğinden gelir.

15 yıllık bir süreçten sonra artık daha rahat oturabilir, en önemlisi hastanelerden kurtulur duruma gelmiştim. Ancak benim gibi çalışkan birisi için boş oturmak bir işe yaramamak olacak iş değildi. Pansuman malzemelerimi steril ettiğimiz bir diş doktorumuzun yapabilir mi acaba demesiyle bir dönem muhteşem takılar yapıp tandıklar vasıtasıyla sattım, tabi bir yere kadar. Benim sürekli yapabileceğim bir işim olmalıydı. İnternette yaptığım araştırmalar sonucu Network Marketing’in 21. yüzyılın işi fırsatı olduğunu biliyordum. Tabi’ki doğru şirket, doğru zaman doğru sponsor olmak kaydıyla.

Bir kaç olumsuz şirket ve yanlış sponsordan sonra sevgili Ceo’muz sayın Mustafa Erdil beyi tanıdım. Farklı bir firmanın Türkiye’ye girmesine vesile olmuştu. Daha oradayken katıldığım vebinarlardan aramızda sıcak bir bağ oluşmuştu. Ancak ürünlerin ABD den posta ile gelmesinin sorun yaratması yüzünden işi bıraktım. Bir pazar günü Mustafa beyi arayıp sesini duymak istedim, oda Mehmet abi bende seni arayacaktım deyip muhteşem fikrini benimle paylaştı. Yazlıktaydık, benim için gitmek zor olacağından ablam Nevra Özer’le Bursa da çarşamba günü buluşmak üzere randevulaştılar. O gün ablamın dönmelerini ve konuşulanları anlatmasını dört gözle beklemiştim. Nihayet ablam geldi ve Mustafa beyin şu ana kadar gerçekleştirdiği tüm projelerini kendisiyle bir bir paylaştığını anlattı. Heyecandan içim içime sığmıyordu. Ve bir kaç gün içinde daha ortada hiçbir şey yokken kendisinin yanında olduğumu belirttim. Kurucu üye olarak ödememi yaparak ONEMORE yolculuğumu başlattım.

Ve başladım en sevdiğim yakınlarıma, arkadaşlarıma, dostlarıma işimden bahsetmeye kimse inanmıyordu, herkes bir bahane buluyordu. Bu arada internet sayfası oluşuyor, her gün bir şeyler eklenerek yavaş yavaş şekillenmeye başlıyordu. Derken 29 Ağustos 2014 Samsun toplantısı yapılmış ve ONEMORE u internette duyurmaya başlamıştım, ancak ürün henüz gelmemişti. Toplantı olduktan sonra azda olsa bazı kişileri sisteme kayıt etmeye başlamıştım. 19 Ekim BURSA buluşmasına sayılı günler kalmıştı, çok heyecanlıydım Mustafa beyle ilk kez tanışacak yüz yüze görüşecektim.

İnternette yaptığım reklamlardan on kişi toplantıya geleceklerini söylemişti. Bursa’da Mustafa beye evet diyen diğer arkadaşlarla tanışacaktım. Birlikte çalışacak ve One More markasını dünyaya duyuracaktık. En önemlisi de ürünlerimize kavuşacaktık artık her şey biraz daha kolaylaşacak elimizde ürün olunca insanlara daha rahat ulaşacaktık.

Ve nihayet o büyük gün geldi. 19 Ekim 2014 Ördekli Kültür Merkezindeki ilk Bursa toplantısı. Salona girdiğimizde Mustafa bey, bilgisayarın başında son hazırlıklarını yapıyordu. Yanında biricik kızı Sedef Erdil vardı. Kucaklaştık o muhteşem ailenin sıcaklığını o anda hissetmiştim. Derken toplantı başladı ve Mustafa bey müthiş sunumunu yaptı. Ve toplantı sonunda ürünlerimize kavuştuk.

O günlerden aramızda kalsalardı dediğim çok arkadaşlarımız vardı. Ancak şu anda geriye dönüp baktığımda sadece değerli diş doktorumuz Dt. Duha Sertkaya var. Çünkü diğerleri sabır gösteremedi, yeteri kadar inanç geliştiremedi dedikodulara inandı ve en önemlisi de kendilerine inanmadılar. Bence inanç çok önemli. İnsan bir iş yapacağına önce kendi inanmalı, gerisi zaten kendiliğinden gelir.

Evet süreç devam ediyor ve ben daha büyük bir sevgi ve inançla reklam yapmaya devam ediyordum. Ankara, İzmir, Trabzon, İstanbul, Bursa'dan ekip arkadaşlarım oluşmaya başladı ancak hiç biri bende inanç sahibi olmadıkları için çalışmadı ve bende büyüyemedim. Bunlar benim inancımı yitirmeye engel değildi. Ben mutlaka birilerine ulaşacak ve muhteşem ürünü herkesin kullanmasına vesile olacaktım. Benim hayatıma dokunulduğudu gibi bende birilerinin hayatına dokunacaktım. Sabah namazından sonra bilgisayarın açıyor zorda kalmadıkça reklam yapmayı bırakmıyordum. Reklamları fazla kaçırdığım için 3 facebook hesabım kapatıldı. Ancak bunlar beni durduramazdı, her seferinde yeni hesap açarak yoluma devam ettim. Çünkü biliyor ve inanıyordum ki inanç, sabır ve azimle Allahta izin verirse bir gün mutlaka birilerine ulaşacak ve bu muhteşem ürünü herkesin kullanmasına vesile olacaktım. Benim hayatıma dokunulduğu gibi bende birilerinin hayatına dokunacaktım.

Yaptığım reklamların sayısını bilemiyorum, yerli yabancı yüzlerce gruba üye olup yüzlerce binlerce hatta on binlerce reklam yapmışumdır. Bu ilanlar sayesinde her gün onlarca kişiyle irtibatla olup yaptığımız webinarlara davet ediyordum, her webinara en az beş kişiden katılacağına dair söz alıyor, bu akşam webinarına 3,5,8... misafirim var diye otuyordum sonuç bazen bir, bazen iki. bazende sıfır misafir. Ancak bunlar beni hiç bir zaman durdurmuyordu. Çünkü ben inanıyordum ki bir gün her kes One More'u duyacak ve kullanacaktı.

Yine reklamlara yoğun bir şekilde devam ettiğim bir dönemde Hollanda'dan Saliha Bozkurt hanım cevap yazmış ve bilgi istemiş, hatta yoğunluktan yazdığımı bile gözden kaçırmıştım, ancak diyoruz ya kısmetse olur diye kendisine 5 -6 gün sonra döndüm. Webinarla davet edip dinlemesini sağladım. Akabinde de Mustafa beylerin Hollanda da oldukları tarihe denk geldiği için yüz yüze görüşmelerini sağladım. Gece 01:30 da kurucu üye olarak kaydını girdik. Çok heyecanlıydım. 2.5 yıl sonra Saliha Bozkurt hanım benim için kırılma noktası olmuş, Avrupa'ya gerçek anlamda açılmama vesile olmuştu. Gerçekten diyorum çünkü bir yıl öncede Hollanda'dan bir bayım olmuş sayemde migren rahatsızlığından kurtulmuş vizyonu görememiş ve çalışmamıştı.

Buradan Saliha Bozkurt hanım ve arkasında olduğu için eşi Nazmi Bozkurt'a bana ve şirketime duydukları güvenden dolayı bir kez daha teşekkür ederim. İyiki varlar iyiki tanıdım kendilerini.

Sevgili biricik, değerli dünya iyisi insan Operasyon Müdürümüz ve OneMore Europe B.V Genel Müdürümüz Alper Volkan Karpuz bey bana Mehmet abi senin adını Dünya duyacak demişti, bir keresinde bizim evde otururken hiç aklımdan çıkmaz. Yavaş yavaş duymaya başlıyordum. Bu seferde grubunda paylaşım yaptığım Şenol Ertürk beyin dikkatini çekmiştim. Kendisi bir akşam Facebook tan yaptığımız görüşme sonunda Bursa'ya geleceğini ve beni ziyaret etmek istediğini söyledi, bende çok memnun olduğumu en kısa zamanda görüşmek istediğimi söyledim. Ve Şenol bey, kahvemizi içmeye geldi. Geldiğinde beni sosyal medyadan takip ettiğini ve çok takdir ettiğini söyledi. Sağlam insanlar kahvelerde boş boş oturup onu bunu çekiştirirken senin çabalarını görmezden gelmek mümkün değil dedi. Beni çok mutlu etmişti söyledikleri. Giderken kendisine annesine yaptırtması için "One More Painless Nigth Glu" bantımızdan verdim. 2 gün sonra Şenol bey, 85 yaşında ki annesinin bantımızı yaptırttığını ve geceyi çok rahat ve ağrısız bir şekilde geçirdiğini söyleyerek tekrar geldi. Kaydını yapıp ürünleri annesine bıraktıktan sonra Almanya'ya geridöndü. Döndükten sonra da bayiliğini kurucu üyeliğe yükselterek devam karar verdi. Böylece Bursa'da aramıza katılan takım arkadaşlarıma birlikte daha önce parasını ödeyerek gittiğim 7. Eğitim ve Motivasyon kampımıza bedava katılma hakkı kazandım. Kampta bedava kazananlara taktim edilen plaketi almak başından beri hayalimdi. O plaketi bir gün mutlaka benimde alacağıma olan inancım sonsuzdu. Ve nihayet gerçekleşmişti. Plaketi aldığım zaman ki heyecanımı kelimelerle tarif edemem. İsteyen herkesin yaşamasını dilerim.

Hani bazıları soruyor'ya, sen ne kazandın diye onlara verebileceğim en güzel cevap budur işte. Daha ne olsun 20 yıllık bir dört duvar ev, hastane yaşantısından sonra 2 yılda 5 kez Antalya / Alanya tatilleri, birbirinden değerli muhteşem One More ailesiyle tanışma fırsatı. Soruyorum size hiç bir şey yapmadan otursaydım eğer, Hollanda'dan Saliha hanım ve eşi Nazmi beyle Almanya'dan Şenol beyle nasıl tanışıp, aynı amaç uğruna çaba gösterecektim.

20 yıl kullandığım sayısı belirsiz ağır kesici, antibiyotik kullanımından sonra ağrı kesicisiz daha zinde bir hayata nasıl devam edecektim. Annem nasıl daha dinç ve ağrısız bir yaşam sürecekti. Nasıl bir çok insandan Allah razı olsun duası alacaktım. Bu hayatta en önemli şey sağlık ve huzurdur benim için. İnşallah bundan sonraki hayalimde; daha çok insana ulaşip hayatlarına dokunabilmek, daha rahat şartlarda yaşayabileceğimiz imkan yaratmak, ihtiyaç sahiplerine yardım edebilmek ve en önemliside öldükten sonra da bu muhteşem işi bir eğitim kurumuna başışlayarak okuyamayan öğrencilere destek olabilmek.

Evet son söz olarak yazımı Bruce Lee'nin bir sözyle bitirmek istiyorum. "İster kabullenin ister kabullenmeyin içinde bulunduğumuz şartlar tamamen size bağlı. Siz kabullenmedikçe asla yenilgi diye bir şey yoktur."

Bu arada huzurunuzda bize bu muhteşem aile ortamını yaratan Ceo'muz sayın Mustafa Erdil beye, eşi "One More International A.Ş." ailesinin iyilik meleği kraliçemiz sayın Sevcihan Saygılı Erdil hanıma, Operasyon Müdürü & OneMore Europe B.V. Genel Müdürümüz Alper Volkan Karpuz'a , Operasyon müdür yardımcımız Melih Reyhanoglu ve Berkan Karpuz beylere bir kez daha teşekkür ediyorum. Destekleri olmasa bunları gerçekleştirmem mümkün olmazdı. İyi'ki varsınız,iyi ki sizinleyiz. Ayrıca bu yolculukta maddi manevi desteklerini aldığım anneme ve her daim yanımda olan ablam Nevra Sevgi Özer'e huzurunuzda çok teşekkür ederim. Allah razı olsun...

Sevgilerimle...

OneMore
Journal

ELEŞTİRİDE CÖMERT ÖVGÜDE CİMRİYİZ

İletişim; hayatımızda her kapıyı açan anahtardır. Bir şeyler başarmak, yeni adımlar atmak, yeni insanlarla tanışmak, kendinizi geliştirmek ve ifade etmek iletişim sayesinde olur. Etkili bir iletişimle insanlara ulaşmak, kendimizi en doğru şekilde ifade etmek ve başarıya ulaşmak için bazı püf noktalarına dikkat etmemiz gerekiyor.

İlk olarak iletişimde 'eleştiri-övgü' dengemize bakalım. Biz millet olarak eleştiri konusunda inanılmaz derecede başarılıyız. Gerek iş hayatında gerekse özel yaşamımızda eleştiri oklarını ustalıkla kullanırız. Fakat övgüye sıra gelince 'aman şımarmasın' mantığıyla hareket ediyoruz.

Fıkra bu ya: Ressamın biri harika bir tablo yapmış... Tabloyu beğeneceğini umduğu bir üstadla gidip, 'Efendim nasıl buldunuz?' diye sormuş. Üstad, 'Tablonun ne kadar güzel olduğunu gerçekten öğrenmek istiyor musun?' diye sormuş. Genç ressam sonuçtan emin, 'Pek tabii' demiş. Üstad, 'O halde, tabloyu sokağın başındaki panoya as... Yanına da bir kalem koy ve yoldan geçenlere 'Gördüğünüz hataları işaretleyin' diye yaz.

Evde eşimizle çocuklarımızla, iş yerinde çalışanlarımızla olan iletişimimize bakacak olursak; olumsuz olan şeyleri hemen fark ediyoruz mesela iki gün üst üste aynı yerde trafik ışığına takılsak 'bu kırmızı ışıklar da hep bana denk geliyor' diye söylenmeye başlıyoruz ama hiç ışığa takılmadan geçtiğimiz günleri saymıyoruz. Akşam yemeğinde yemekler iyiye beğenildiyse ses yok ama ola ki yemeğin kıvamı tutmamışsa başlarız söylenmeye. Sekreterimiz her gün kahvemizi çayımızı hazır ederse o zaten onun işi diye düşünürüz ama eğer gecikirse 'nerde kaldı benim kahvem' diye çıkışırız.

Olumlu olan şeylerde 'zaten olması gerek-en o' mantığıyla hareket ediyoruz bir takdir teşekkür yok ama eleştiriye gelince anında yapıştırıyoruz. Eleştiride cömert övgüde cimriyiz maalesef.

Ertesi sabah git, tabloya bak ve sonucu kendi gözünle gör' demiş. Genç ressam üstadın dediklerini yapmış. Ertesi sabah heyecanla tabloyu astığı panoya gitmiş... Ne görsün? Tablo çarpı işaretlerinden geçilmiyor! 'Eyyvah!...' demiş genç ressam 'Yaptığım tablo bu kadar kötü değildi... Bu haksızlık' diye söylener-ek, üzüntülü bir halde eve dönerken yolda üstadla karşılaşmış... Üstad, onlarca kez tecrübe ettiği sonucu önceden bilmenin rahatlığı içinde sormuş, 'Ne oldu?' Genç ressam, 'Şey' demiş, 'Sonuç berbat!.. Artık resim yapmayacağım!' Üstad, 'Olmaz öyle şey' demiş, 'Senin tablo harikaydı...' 'Ama nasıl olur, harikaysa bu kadar çarpı niye?' diye itiraz etmiş, genç ressam... Üstad, 'Git tabloyu yeniden yap... Sonra aynı panoya as... Ama bu defa yanına kalem yerine, tual, boya ve fırça koyup, şu yazıyı yaz... Bundan daha iyisini yapabiliyorsanız, lütfen yapın, de...

Ertesi gün de git, tabloya bak. Genç ressam, üstadın dediklerini uygulamış... Ertesi gün gitmiş, tablo, tual, boya ve fırça yerinde duruyor ama değişen hiçbir şey yok. Bir hafta sonra gitmiş, yine değişen bir şey yok... Bir ay sonra, sonuç yine aynı... Pek mutlu olmuş, üstadla gelip sormuş... 'Efendim ben anlayamadım... İlk tabloyu berbat eden insanlar, ikincisinde neden hiçbir değişiklik yapmadılar?' Üstad gülmüş ve demiş ki, 'Dünyanın en kolay işi eleştirmek! Ama dünyanın en zor işi kendini o işten sorumlu hissetmek... Sen, ilkinde insanlara eleştirme hakkını verdin, ikincisinde ise sorumluluğu verdin. Kolay olanı herkes çekinmeden yaptı. Ama zor olana kimse yanaşmadı. Olay bu kadar basit' demiş.

HARUN
GÖKÇEKAYA

Kişisel Gelişim
Uzmanı

Etkili iletişimde değinmek istediğim bir diğer nokta ‘sandviç modeli’ denilen bir yaklaşım!

Eğer böyle davranmaya devam edersek bir süre sonra iletişimimiz sekteye uğrayacak ve bozulacaktır. Yapmamız gereken şey biraz empati. Kendimizi karşımızdakinin yerine koyup düşünmek ve ona göre davranmak. Sen dili yerine ben dili kullanmak. ‘sen zaten hep böylesin, ne desem yanlış anlıyorsun’ demek yerine ‘ben anlatamadım galiba’ dersek iletişimi sürdürebiliriz. Aksi halde karşı tarafa yönelttiğimiz eleştiri oklarına karşımızdaki de kendini savunmaya geçecek ve iki kutup oluşacak iletişim sona erecektir.

Bir diğer önemli nokta; eleştiriyi kişinin benliğine değil davranışına yöneltmek gerektiğidir. ‘Sen çok kötüsün’ demek yerine ‘bu yaptığın davranış çok kötü’ demeliyiz. Özellikle çocuklarla iletişimimizde buna çok daha dikkat etmemiz gerekiyor. Henüz yeni yeni benlik algısı oluşturdıkları bir dönemde biz onların benliklerini kötülersek, hatalı davranışlarını benliklerine mal edersek, kendilerini kötü olarak nitelendirecek ve o anlayışla büyüyecekler, bu çok tehlikeli.

Etkili iletişimde değinmek istediğim bir diğer nokta ‘sandviç modeli’ denilen bir yaklaşım. Özü şu; eşinizde, çocuğunuzda veya çalışanlarınızda değiştirmesini istediğiniz bir davranış var. Değişmesi gereken bu davranışı ifade etmeden önce o kişinin iyi ve güzel yaptığı bir davranışı dile getiriyoruz daha sonra değişmesi gereken davranıştan bahsediyoruz ve son olarak da bunu yapabileceği konusunda ona güvendiğimizi söyleyerek onu motive ediyoruz.

Örneğin; bir çalışanınız çok dağınık çalışıyor masasının üstü karmakarışık, not alma alışkanlığı yok ve bu da işe olumsuz yansıyor. Onunla bu konuyu konuşmak için öncelikle onun iyi yaptığı şeylerden başlayın.

Unutmayın; Eğer davranışlarda değişiklik meydana gelmemişse ileti var; ama iletişim yoktur.

‘Sen çok çalışkan birisin her gün mutlaka saatinde burada oluyorsun işine olan bağlılığın gerçekten takdire şayan ancak dağınık çalışmandan dolayı bazı aksaklıklar yaşıyor; buna biraz daha dikkat edersen kariyerin için büyük bir adım atmış olursun. Sende o potansiyeli görüyorum’ dediğinizde sağlıklı ve olumlu bir iletişim kurmuş olacaksınız. Ve bunun size geri dönüşü hem olumlu hem de daha kısa süreli olacaktır. Unutmayın; Eğer davranışlarda değişiklik meydana gelmemişse ileti var; ama iletişim yoktur.

Harun GÖKÇEKAYA
Kişisel Gelişim Uzmanı
E-mail: harungokceya@hotmail.com

İki aydır sağlık bandı kullanıyorum

Merhaba ben İlknur Çınar Ferah, 1976 doğumluyum, Ankara Etimesgut'ta Toplum sağlığında hemşireyim.

Benim devlet hastanesinde yaptırdığım tahlillerime göre sonuç açıklamalarım ...
eklerde tahlillerim var

Benim insülin direncim var glifor 850mg 3x1 alıyorum. Bu ilaç metabolizmayı hızlandırdığından besinlerdeki b12 emilimini azaltıyor.

Her ay ilaç kullanıyordum. 3 Ocak 2017'de ki tahlilimde 155 olan b12 değerim 15 mart 2017 itibarıyla B12 değeri 359 olmuş. Ben bunu 10 Ocak 2017'den itibaren kullandığım B12 bantlarına borçluyum. Açlık kan Şekerim 89 görünüyor bu değeri ilk defa görüyorum. Hep 106 -120 arası çıkmaktaydı. Hemogloblin A1C değerim 6.4 ten 6.1'e düşmüş. (Hemogloblin A1C kandaki son 3 aylık şeker değeri ortalamasını) gösterir. Bu arada kolesterol değerlerim de düşük HDL LDL vs. buda insülin direncini kırdığımı gösterir.

Yeme içme alışkanlığım hep aynıydı. Pek dikkat etmem. Gece uykudan uyanıp ekmeğin içine bir şeyler yerim. 61 kiloya düşmüştüm. İki aydır sağlık bandı kullanıyorum şu anda 59 kiloyum hayatımda kendimi yemekten esirgemedim. Gebeliğim hariç...

Teşekkürler

İlknur ÇINAR
FERAH

B12 Plus Deneyim

Vitamin
B1

Vitamin
B3

Vitamin
B12

B12
plus

Vitamin
E

Vitamin
B3

Vitamin
C

Dilara Yakan

Merhabalar;

Slimstyle bandını bir ay kadar kullanmış ve başarılı sonuç almış biri olarak sizinle bu deneyimimi paylaşmak istedim.

Slimstyle kullanmadan önce denemediğim diyet ve denemediğim zayıflama ilacı nerdeyse kalmadı hatta hastanelik olacak kadar takıntılı ve ısrarcıydım. Bu yüzden slimstyle ilk duyduğumda araştırmak istedim. İçerdiği maddelerin tamamen organik olması dikkatimi çekmişti. Hemen bir slimstyle bandı alıp başladım. İlk 2 haftamda 9 kilo kadar verdim. İştahım kesilmişti ve kendimi daha enerji dolu hissediyordum.

Slimstyle ile gelen menü listesine bire bir uyamadım maalesef çok öğle yemeğini kaçırdım fakat öğünlerimi zamanında yemeye çalıştım. Bol bol su tükettim ve işimden dolayı çok fazla hareket ettim. Son iki haftamda kilom da pek bir değişiklik olmadı fakat bandı kullanmaktan vazgeçmedim çünkü slimstyle ile hemen kilo vermek için içinde ne olduğunu bilmediğim haplar ve çayları kullanmak yerine sağlıklı besleniyordum. Slimstyle size diyet yaptırmak yerine sağlıklı beslenmenin kapılarını açıyor ve ayrıca bunu iştahınızı kesmenize yardım ederek yapıyor. Bu yüzden benim tavsiyem diyet yapıp kilo alıp verip bir kısır döngüye girmek yerine sağlıklı beslenerek sağlıklı yaşayın.

Derya Güneş Alçın

Merhaba ben Derya Güneş Alçın; ONEMORE sağlık bantları ile oğlumun rahatsızlığı sebebi ile tanıştım.

Oğlum Haydarcan 8 yaşında ve 5 senedir protein kaçağı sebebi ile tedavi görüyordu. 3 yaşından bu yana her ay düzenli doktor kontrolündeyiz. Oğlumun 5 yıldır sonuçlarında bir gelişme olmamasına rağmen ALLAH'TAN ümidimizi kesmedik ve arayışlara devam ettik. Nuran hanım One More sağlık bantlarını kullanmamızı önerdiğinde önce araştırdım. İçindeki bitkilerin değerli olduğunu anladıktan sonra kullanmaya başladım.

Oğluma hastalığından dolayı günde 3 bardaktan fazla su veremiyorduk çünkü idrarını damla damla yapıyordu ve sık sık zorlansa da tuvalete gitmek zorunda kalıyordu. Kullandığımız kortizon yüzünden halsizliği vardı. Çok sık hastalanıyordu ara ara düşüremediğimiz ateşlenmeler yaşıyordu. Çabuk yoruluyordu. Onun yaşadığı acılar bir yana her gece nasıl bir sabaha uyanacağız diye acıyla başımı yastığa koyan bir anneydim ben. Bantları düzenli kullanmaya başladığımızdan beri beklemediğim kısa sürede sonuçlar almaya başladık.2 haftaya idrarını yıllar sonra ilk defa düzenli yapmaya başladı. Gitgide güçleniyor, okulda hiç yorulmadığını söylüyordu. 1 ay sonra kontrole gittiğimizde doktorumuz hayretler içerisinde "5 yıldır aldığımız en mükemmel sonuç Derya hanım ilk defa ilerleme görüyorum sonuçlarda "dedi. Bir anne olarak mutluluğumu size anlatamam. Artık 2 ayda 1 kontrole gideceğiz. Biliyorum önce Allah'ın izniyle sonra ONE MORE sayesinde oğlum daha iyi olacak. Bir anne olarak ONEMORE ailesine sonsuz teşekkürler.

Gülay Çelik

Şuan benim için mucizevi sürprizlikte tabir edebileceğim bir sonucumu sizinle paylaşmak istiyorum.

2010 yılından beri depresyon ilacı kullanıyorum ve 3 defa doktor kontrolünde bırakmak için çabalasam da, muvaffak olamamıştım. Hala yılmış olmasam da, bana göre erken tabir edebileceğim süreçte yaşadığım bir durum bu! İnşallah Mevla'm hiç kimseye bir daha kimyasal ilaç kullanmak nasip etmesin.

2 aydır sağlık bandını, beraberinde takriben 1 aydır da kilo bandını kullanıyorum. Depresyon ilacımı geçen hafta almayı unutmuşum ve bunu 3. günün bitiminde farkına varmıştım. Bu seferde kendim denemek için bilerek almayı kestim 1 haftadır kullanmıyorum. Allah'a şükür stres, sinir, vs., (Dr. Kontrolünde ki bırakmalarında 3. en geç 4. gün bu olumsuzlukları kuvvetli yaşadığımdan dolayı doktorum ilaçlarıma tekrar başlama kararları almıştı) bu gibi olumsuz hiçbir durum da yaşamıyorum. İnşallah ilaçtan kurtulacağım. Mustafa bey ve Sevcihan hanım, iyi ki varsınız. Allah sizlerden razı olsun. Önce beni bu bantla tanıştıran Serpil Türk arkadaşımdan, sonra bilgilendiren Fadime Gülten hanımdan da Allah razı olsun. İnşallah birçok kişiye de Mevlam hastalık ve rahatsızlıklarından kurtulmayı nasip etsin. Deneyim sayfasında paylaşmış olduğum yukarıda ki bilgiyi teyit ediyorum.

Bu güne kadar da hala ONEMORE Sağlık bandı sayesinde Depresyon ilacımı kullanmıyorum.

OneMore
Journal

Merhaba One More ailesi. Müsaadenizle direk 21 yıllık kızımın olan hayatımızdan bahsetmek istiyorum. 10 Şubat 1997 tarihinde kızım dünyaya geldi. Hepinizin de tahmin edebileceği gibi benim için tarif edilemez bir mutluluktur. Odamıza bizi aldılar. Her şey güzeldi. Fakat anneyim ya, kızımın alt dudağı içerideydi... Üstüne bir de ne göreyim, vücudunda kahverengi doğum lekelerinden 6-7 adet vardı. Ters bir şey vardı. Kontroller geçirildi fakat hiç kimse bir tanı koymadı. Kontrollere o kadar sık gidiyorduk ki, sayısını ben dahi hatırlayamıyorum. Bu arada bazı sebeplerden dolayı eşimle ayrıldık. Kızım iki buçuk yaşında iken, ben çalışmaya başladım. Kızım anneannesiyle beraber kalıyordu.

Günlerden bir gün, kendim için gittiğim, adından her zaman saygıyla söz edeceğim Dr. Okan Görgülü, beni tedavi ettikten sonra, kızımı severken vücudundaki lekeleri fark etti ve yaptığı tetkikler sonucunda nörofibromatoz teşhisi koydu. Yıkıldım... Hastalık hakkında hiçbir bilğim yoktu. Bütün bunların üzerine, kızım zaten doğuştan hipotrioid hastası idi. Zaten bu hastalık için ilaç kullanıyorduk. Bir de bu hastalık için ilaçlar kullanılacaktı. Zaten kızımda gelişme geriliği vardı. Anasımına dahi 1.5 dönem gittik.

Araştırmalarımız sonucunda, Hacettepe Üniversitesi'nde Banu Anlar hocamızı bulduk. Bizi zor bir dönemin beklediğini söyledi. Kontrollerimiz sırasında, GATA'dan Rıdvan Akın hocamıza da devamlı olarak kızımın rahatsızlıkları dolayısı ile gidiyorduk. Tahmin edebileceğiniz üzere, MR'lar, kontroller vs. MR sırasında kızımın bir de hidrocefali rahatsızlığı olduğu ortaya çıktı. Kısaca rahatsızlıklar üstümüze akın akın geliyor gibiydi.

OneMore
Journal



MELEK ŞENOL
Painless
Night GLU
Deneyimi

BU YAZIYI BÜYÜK BİR MUTLULUK İLE KALEME ALDIM

Zamanı geldi, kızımızı normal okula kayıt ettirdik. Fakat tahmin edebileceğiniz üzere, kızımın konuşması bizlere nispeten bozuk olduğu için, ebeveynlerin acımasızca tavırları yüzünden kızımı normal devlet okulundan almak durumunda kaldım.

Bütün bunların üzerine psikolojim öyle bozuldu ki, artık profesyonel yardım almaya başlamıştım. Kızımı da kendi imkânlarım ile özel bir okula kayıt ettirdim ve özel konuşma dersleri aldırılmaya başladım. Her şey daha iyiye gidiyordu. Sonrasında ilk raporumuz elimize geçtiğinde bir defa daha yıkıldık. Raporlara göre kızım %70 engelli idi. Tabii ki sonrasında, kızımı engelliler okuluna yazdırmak zorunda kaldım. 3 sene öncesine kadar, düzenli kontrollerimiz devam ediyordu. 14 Mayıs 2014 günü, kızım durup dururken bayıldı. Ne olduğunu anlamadık. Derhal doktora gittik. Bayılma sebebi, beyin sapında çıkan bir ur denildi. 2 ay boyunca, perişan bir şekilde oradan oraya, o doktordan o doktora gezdik. En sonunda, Süleyman Demirel Üniversitesi'nde Nöroloji Prof. Dr. Süleyman Kutluhan ve Beyin Cerrahisi Prof. Dr. Nilgün Şenol ile operasyonumuzu geçirdik. Başarılı bir şekilde geçen operasyondan sonra, hayatımıza kaldığımız yerden devam ettik. O günlerde artık kızım hiç kriz veya atak geçirmiyordu.

Fakat hareketleri gün geçtikçe ağırlaşıyordu. Biz tabii ki sebebini biliyorduk. Bundan bir yıl önce sol bacağında kadar bir şişme oluşmuştu. Biz o günlerde de o doktordan o doktora dolaşıyorduk. Yine minnetle anacağım isimlerden biri olan Kalp Cerrahisi Prof. Dr. Şenol Gülmen kızıma venöz damar yetmezliği teşhisini koydu. Kendisinin verdiği ilaçları kullanmaya başladık. 3 ay önce kızımın bacağı yine şişti. Tahmin edebileceğiniz üzere, tekrar Şenol beyin yanına gittik. CRP ve SEDİM değerlerinin çok yüksek olduğunu belirtti ve bizi enfeksiyon bölümüne gönderdi. Hastaneye yatış yaptık. Günde 4 defa 1500 mg antibiyotik veriliyor ve tahliller sürekli olarak devam ediyordu. Kızımın ateşi olmamasına rağmen enfeksiyon hiç düşmüyordu.

Yine sitayiş ile bahsedeceğim Sayın Hakan Reşat'ı 1 yıldır takip ediyorum. Bir gün her zamanki gibi bir bandın tanıtımını yapmış sosyal medyada. Okudum geçtim tabii ki... Bu arada kızıma EMG çekildi. Polineropati Mix teşhisi konuldu. Her gün diğer günden daha acı geçiyordu. Üst üste yıkılıyorduk resmen. Sonrasında bizi taburcu ettiler.

2 kutu antibiyotik ile eve geldik. Kızımın bacak ağrısı devam ediyordu. Ağrısından dolayı her gün bacaklarını ovmanı istiyordu. Ağrılar için verilen ilaçları da kızıma uygulamaya başladık. 4 gün boyunca kızım iyice kötüleşti. Zaten enfeksiyon yüksekti. Kızım yiyemiyor, içemiyor, gözüni açamıyor, ağzından salyası akıyor, bez bağlıyoruz yürüyemiyor, bir nefese kaldık kısacası.

Hemen Hakan Beye yazdım ve sürekli paylaştığı bandın ne olduğunu sordum. Hemen cevap verdi ve biz derhal 1 paket bant sipariş ettik. Ağrı için verilen ilacın prospektüsünü okudum ve gördüm ki bütün yan etkiler kızımda mevcut. Hemen hapları kullanmayı bıraktık. Sonrasında kızımın ağrıları nispeten geçti.

Kısa süre sonra, bantlarımız elimize ulaştı. Zaman kaybetmeden hemen uyguladık. Suyumuzu içtik. Hemen sonra, kızımın bunca yıldan öte, daha iyi olduğunu gördüm. Salya akıtmayı bıraktı. Ağrıları çok ciddi derecede azaldı. Kızım bantları değiştirirken bile "Anne hemen yapıştır ne olur" demeye başladı. Gözü açıldı, yemek yemeye başladı. Her anımıza şükrediyordum tabii ki. Antibiyotiklerin kullanma günü bittiğinde doktora kontrole gittik. Yine enfeksiyon değerleri yüksek çıktı ve doktorumuz hocasına sormaya karar verdi. En sonunda, kızım için tıbbın yapabileceği bir şeyin kalmadığını, başka bir yere gitmemiz gerektiğini söyledi. Ben kızımın yaşamış olduklarından dolayı, sinirle "Sizi Allah'a havale ediyorum. Vicdanınızdan utanın" dedim ve orayı derhal terk ettim. Kullanmaya devam ederken, bantlarımızı çok daha detaylı araştırmaya başladım. Araştırmalar devam ederken gözlemledim ki, kızım her gün daha iyiye gidiyordu.

Ek olarak, kızım 20 yıldır kabızlık çekiyordu. Neler denemedik ki kabızlığını ortadan kaldırmak için... Bir baktım ki günde 2 defa normal bir şekilde tuvalete gidiyoruz. Bu bizim için bir mucizeydi. Bütün bunların üzerine dün gördüklerim karşısında şok oldum. Kızım tutunarak tuvalete kendi başına gitme çalışıyordu. Hemen Hakan beyi aradım ve "hocam sizden Allah razı olsun, kızım ayağa yardımsız kalktı, adım atıyor, evimizin koridoru 7 metredir ve benim Ayça'm tuvalete kadar kendi başına yürüdü" diyerek kendisine teşekkür ettim.

Tabii ki bu yazıyı büyük bir mutluluk ile kaleme aldım. One More şirketinden tanıdığım ve tanımadığım herkese sonsuz teşekkürlerimi sunarım. Herkesten Allah razı olsun. Ömrüm boyunca dualarımda olacaklar ve minnettar kalacağım. Kullanılı 15 gün oldu, bu kadar gelişme gördük. Kullanmaya devam ediyoruz, gelişmeleri tekrar yazacağım.

Melek Şenol





One More Journal

Merhaba Sevgili One More Ailesi.

1996 yılından bu yana kendi işiyle uğraşan bir

yatırımcı-girişimci olarak düşüncelerimi sizlerle paylaşmak istiyorum.

Ben daha 18 yaşında iken kendi işletmesini kuran, 22 yaşında aynı anda birçok şirketi yöneten, 25 yaşlarında Holding aşamasına gelen, 30-35 yaşlarına da ulaştığında, Türkiye'nin yanı sıra, Çin'de, Orta Asya ülkelerinde, Rusya'da ve Avrupa ülkelerinde inşaat, doğalgaz dönüşüm sistemleri, ödeme sistemleri, matbaa üretim, matbaa hammadde, E-Ticaret, Turizm gibi birçok alanda faaliyet yürüttüm. Aynı anda yüzlerce kişiye iş imkanı sağladım, devasa tutarlarda vergi ödedim. Birçok iş alanında dünyanın birçok yerinde ortaklarım oldu. Birçok kurumdan onlarca ödül aldı.

Ve bir gün geriye dönüp baktığımda, arkamda yüzlerce üretim makinesini ve teknolojisini takip eden, yüzlerce insanın maaş sıkıntısını yaşayan ve artık robotlaşmış bir şekilde yaşamını sürdüren bir kişiyi görür oldum. Yani kendimi...

Hayat akıp gidiyordu. Ve çocuklarım kendi kendine, benden bihaber büyümeye başlamışlardı. Ve ben, her sabah 6'da uyanıp, apar topar keyfini almadan kahvaltı mahiyetinde bir şeyler atıştırıp yine apar topar stres yüküyle işlerime ve toplantılarıma koşturuyor, telefonlarım susmuyor ve kafamda sürekli bir yerlere yetişme, bir yerlere ulaşma

telaşıyla devasa bir stresle tabiri caizse “cebelleşiyordum”. Ama yine kendimi şanslı hissediyordum ki, iş isten geçmeden ve yine daha genç yaşta hayatımın en büyük kararını aldım ve “YETER ARTIK” dedim. Ve hızlıca elimdeki yatırımlarımı ortaklarım devrettim, hızlı bir şekilde beni robotlaştıran, hayatımı esir alan yaşam koşullarından uzaklaşmaya başladım. İnsanları görüyordum, keyifle, eğlenerek, ailesiyle birlikte işler yapıyor. İnsanları görüyordum, hem işlerine, hem sevdiklerine zaman ayırıyorlardı. Ve gerçekten kıskanmaya başlamıştım. İşten asla korkmuyordum, iş organizasyonundan hiç ama hiç korkmadım. Aynı anda birçok işi iyi yapabileceğimi çok iyi biliyorum, kendimden eminim. Para kazanmak hayatımda benim için asla sorun olmadı. En zor zamanlarımda bile kendime iş icat edip para kazandım. Beni telaşlandıran, üzen aslında para kazanmak değil, para kazanma telaşında kendimi kaybetmek. Ve 2013 yılının 31 Aralıkta elimdeki işleri tekrar küçülttüm. Aslında küçültmek değil de, birkaç alanda odaklandım. Hem para kazanmanın hem de kendi hayatıma zaman ayırmanın zevkini yaşamaya başladım. Ailemle birlikte, çocuklarım ve diğer sevdiklerimle birlikte zaman geçiriyor, yeni yeni insanlarla tanışıyor, yeni yeni fikirler üretmeye başladım. Ve 2014 yılının 20 Kasımında çok güzel bir insanla tanıştım. Kendime ait bir mağazanın önünde, pozitif enerjisiyle, gülen gözleriyle, heyecanıyla, umut ve hayal dolu iş fikirleriyle yüklü sevgili Mustafa Erdil ile tanıştım. Bana iş fikrini anlattığında aslında itiraf edeyim ki, kafamda biraz endişem vardı “acaba olur mu, acaba başarıya ulaşır mı” diye. Ama endişelerime esir olmadım. Mustafa Bey, Sevcihan Hanım ve ekipteki diğer arkadaşların azimleri, uğraşları gerçekten beni de ciddi anlamda kamçılardı.

İSMAİL HAKKI
KELLEÇİ

One More
International
Genel Koordinatör



Benim hayatımda savunduğum bir felsefem vardır, bu felsefemin adı, MIKNATIS ETKİSİ. Bu ismi bulan kişide benim aslında. Peki nedir Mıknatis Etkisi, bunu şimdi size şu şekilde anlatmaya çalışacağım. Katil birinin bütün arkadaşları katildir. Patronu katildir, iş ortakları katildir. Hırsız birinin yine bütün arkadaşları hırsızlardan oluşur. Müşterisi, ortağı, düşünce arkadaşı, takıldığı kahvehane ve herkes onun düşüncesinde olan kişidir. Çiçek bahçesinde çalışan birinin bütün arkadaşları da çiçeklerle uğraşır. Hepsini buram buram bahar kokar. Veya şöyle düşünün, mesleği doktorluk olan birinin bütün arkadaşları çoğunlukla yine doktorlardan oluşur. Avukatlar yine öyle. Ve sonuç olarak, iyi insan iyi insanla karşılaşır, kötü insan kötü insanla karşılaşır. Siz ne kadar iyiy-seniz, dünya size o kadar iyidir. Siz ne kadar kötüsünüz etrafınızdakiler de size o kadar kötüdür. Ben hayatım boyunca hep iyi niyete güvendiğim, iyi düşüncelere, hümanizme, insan sevgisine inandığım için karşıma da büyük bir çoğunlukla benim düşüncemde insanlar çıktı. Ve Sevgili Mustafa Erdil’le de ilk tanıştığımızda bu fikirler adeta volkan gibi patladı bende. Pozitif enerji akışı Mustafa Bey’den binlerce volt enerji ile bana geçti. Ve gerçekten güzel bir şeyler yapacağımıza inandım ve ilk

günden itibaren kendimi One More içinde buldum. Aslında bunun en önemli başka bir nedeni de vardı. Ne zaman Mustafa Bey’lerle görüşsem, buluşsam büyük bir neşe, büyük bir keyifle işlerini yaptığını gördüm. Çıktıkları her seminere Sevgili Sevcihan’la ve diğer ekip arkadaşlarıyla güle oynaya, eğlene eğlene, arabada yüksek sesli müzikle dans ede ede gittiklerini gördüm. Aslında bu benim yıllarca yapmak istediğim bir çalışma tarzı idi. Fakat, benim bütün toplantılarım, bütün iş görüşmelerim ise tam tersine, aşıcı ciddi, asık suratlı, negatif bir enerji ile geçmişti. Ve ben, şimdi bu yazımda itiraf ediyorum ki, KISKANMAYA BAŞLAMIŞTİM bu çalışma tarzını. Ne hoş bir çalışma tarzı. Kocaman bir aile, hem çalışıyor, hemde bütün sevgisini aynı anda diğer sevdiklerine geçiriyordu. Saygı sonsuz. Sevgi sonsuz, eğlence sonsuz. Umut sonsuz, hayaller sonsuz... Kıskançlığım aslında imrenme şeklindeydi. Ve derken bende dört değil on dört elle One More’ye sarıldım. Sizlerin taşıdığı inancın hepsini en derin duygularıyla bende taşıyorum. Sizlerin inandığı hayallere, başarı azmine sizin kadar bende inanıyorum. Ve kararımı aldım, onlarca işle uğraşmaya gerek yok. Elimde çok profesyonel olduğum Matbaacılık, Basın ve Yayıncılığın yanı sıra

E-Ticaret işimi tuttum. Bu iki işimin yanı sıra aynı anda One More ile de çalışmaya başladım. Hayatımızın her anında, her dakikasında gerçekten öğreneceğimiz çok ama çok şey var. Ben öğrenmeye açık biri olduğum için her geçen gün sizlerden, ekibimizden yeni şeyler öğreniyorum. Ve gerçekten aslında bildiklerimizin devede kulak değil de, devede tüy bile olmadığını farkına varıyorum. Sizlere aslında şunu özetlemek istiyorum. Hayatımızda elbette iş yapacağız, elbette çalışacağız, elbette fabrikalar kuracağız, elbette enerji tesisleri kuracağız, oteller açacağız, inşaatlar yapacağız. Ama yapacağımız iş gerçekten bizi mutlu etmeli. Bir günde 1 milyon dolar kazanıp kendimizi kaybetmek yerine, bir günde bin dolar kazanıp mutlu mutlu yaşayalım. Sevdiklerimize sevgimizi zerresine kadar her dakika, her saniye, her an hissedelim. Yaşadığımız an mutlu olduğumuz andır. Şu an, şu dakikanın bir benzeri yok, bir devamı yok, bir tekrarı yok. 21 Kasım 2014 bütün hayatımızda bir defa gelir. Çocuğumuzun 7. Yaş gününü ömrümüz boyunca sadece bir defa kutlarız. Bir saniye bile geçtiği anda içinde olduğumuz zamana kaçıırız.

Kıssadan Hisse

“Günün birinde, bir ülkede yaşayan bir sihirbaz varmış. Bu sihirbaz sürekli sihir, büyü, illizyon işleriyle uğraşır, zamanını geçirirmiş. Bir gün yine parasız kalmış. Ekmek alacak parası bile kalmamış. Hemen saraya gitmiş, Vezirin karşısına çıkmış ve “Benim çok güzel bir hünerim var, bu hünerimi Padişah efendimize sergilemek istiyorum, eğer padişah efendimiz bunu beğenirse bana 10 kese altın versin” demiş. Vezir gitmiş ve durumu padişaha arz etmiş. Padişah tabi uyanık, “Çağırın şu hokkabazı bana” demiş. Hokkabaz çıkmış padişahın huzuruna ve padişah ona demiş ki, “Peki, sergile bakalım bütün ahalinin önünde hünerini. Beğenirsem sana 10 kese altın vereceğim, ama beğenmezsem... Kellen gider!” demiş.

Bunu duyan hokkabaz biraz tereddüt etmiş ama kendine çok güvendiği için hemen kabul etmiş. Derken ahali toplanmış. Padişah da tahtına oturmuş ve “Hadi başla” demiş hokkabaza. Hokkabaz elindeki bir dikiş iğnesini 3 metre uzağa koymuş. Ve 3 metre uzaktan üç defa üst üste ipliği atmış ve 3 iplikte 3 metre uzaktan iğnenin deliğinden geçmiş. Ahalide büyük bir alkış kopmuş. Tabi padişah sakın sakın izliyor. Bizim hokkabaz endişelenmiş, “Padişah acaba beğenmedi mi” diye. Ve derken, padişah hafif bir tebessüm etmiş. Dönmüş hokkabaza demiş ki, “tamam bu hüneri beğendim. Sana söz verdiğim gibi 10 kese altın vereceğim. Ama önce askerlerim seni götürüp 100 kırbaç vuracak. Bunu duyan hokkabaz çıldırmış, “Aman padişahım nasıl olur, nasıl olur, nasıl olur” diye feryat figan etmiş. “Anladım, gösterimi beğendiniz ki bana 10 kesen altın verdiniz. Bu 10 kese altın niye, 100 kırbaç niye” diye sormuş. Padişah akıllı tabi, biraz düşünmüş ve demiş ki “10 kese altın gerçekten bu zor bir hüner olduğu ve senin başardığın için, 100 kırbaçta, BÖYLE GEREKSİZ İŞLERLE UĞRAŞTIĞIN İÇİN” Hepinizi sevgiyle, saygıyla selamlıyorum.

ONE MORE INTERNATIONAL ARAÇ TESLİMİ YAPILDI



One More
International
bir yapılamaz
denileni daha
yaptı. Araç
programını
kazanan 3
değerli bayimiz
Fedai Ozan,
Derya Büklü
ve Erol Avcı
Mercedes
CLA 180
AMG'lerini
törenle teslim
aldılar.





ONE MORE INTERNATIONAL LAPTOP TESLİMİ



One More International'ın 7. Kamp kalifikasyonumuzda
laptop kazanan 4 ekip arkadaşımız laptoplarını teslim
aldılar.

OneMore Journal



Yeni Nesil Network Marketing

onemoreinternational.com

facebook.com/onemoreinternational